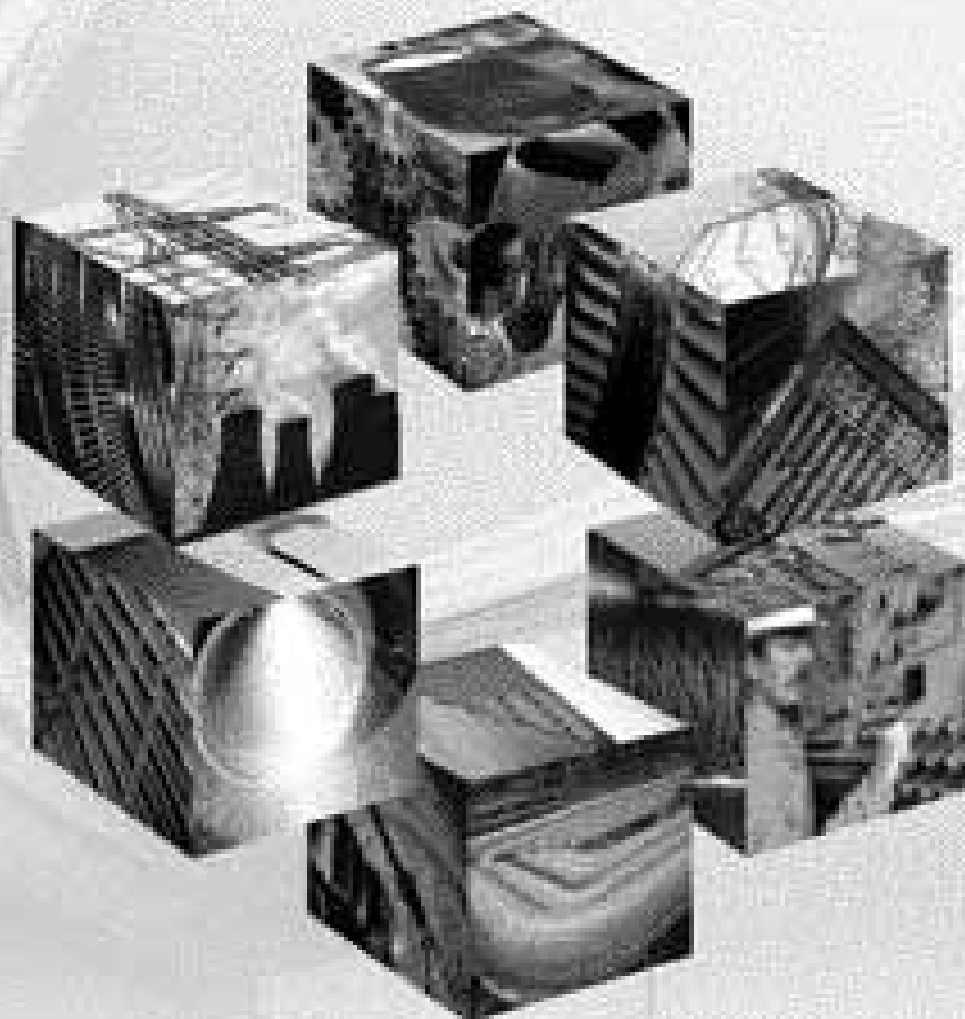




ПРОМИСЛОВИЙ ТИЖДЕНЬ 2010

27-29 ЖОВТНЯ

Національний Комплекс «Експоцентр Україна»
Київ, пр. Глушкова, 1



Спеціалізовані виставки



«ПАЛИВО-РЕСУРСИ-ЕНЕРГЕТИКА 2010»
XXI Міжнародна спеціалізована виставка



«ІНТЕРКОМ/НАФТОКОМ 2010»
XXI Міжнародна спеціалізована виставка



«ЕНЕРМАШ 2010»
XXI Національна спеціалізована виставка



«ГРВАА 2010»
XXI Міжнародна спеціалізована виставка

Виставки між-Бонусів країн-партнерів України



«БРЕСТЕКСПОРТ 2010»



«СРОДНОЕКСПОРТ 2010»



«ЕКСПОРТНО-ІМПОРТНИЙ ПОТЕНЦІАЛ КАЗАХСТАНУ 2010»



«ЕКСПОРТНО-ІМПОРТНИЙ ПОТЕНЦІАЛ РОСІЇ 2010»

Національний комплекс «Експоцентр Україна»
тел./факс: 0440 590 82-24, 590-97-23, 590-94-46, e-mail: expo@expocenter.com.ua

www.expocenter.com.ua

ТЕМА НОМЕРА

- 6 **ПРОТИВ ТЕЧЕНИЯ**
Загрузка украинских нефтепроводных магистралей вновь обрела актуальность. Чтобы трубы не оставались «сухими» и Украина продолжала зарабатывать, используя свое транзитное преимущество, перед отраслью стал вопрос о поиске новых партнеров
- АЛЬТЕРНАТИВА**
- 8 **СЖИЖЕННОЕ ХРАНЕНИЕ**
Рынок сжиженного газа в Украине растет опережающими темпами, а потребление СУГ в качестве моторного топлива становится все более популярным
- РАЗВЕДКА И ДОБЫЧА**
- 11 **ПРОВЕРКА БОЕМ**
Крупнейшая частная газодобывающая компания ЗАО «Нефтегаздобыча» столкнулась с трудностями. На прошлой неделе сотрудники СБУ начали проверку и выемку документов в центральном офисе компании
- РОЗНИЧНЫЙ РЫНОК**
- 12 **АУДИТ НА КОЛЕСАХ**
Мобильные лаборатории эволюционируют из инструмента внутреннего контроля в канал коммуникации с потребителем
- ИНФРАСТРУКТУРА**
- 16 **ПОЗВОНИ МНЕ, ПОЗВОНИ...**
Практически каждая крупная сеть АЗС Украины имеет «горячую» телефонную линию, посредством которой ритейлеры пытаются наладить обратную связь с клиентами.
- НЕФТЕПРОДУКТЫ**
- 18 **ВСЕ БЕЗ УМА ОТ PLATT'S A**
- 24 **УМЕРЕННЫЙ ГАЛОП**
- ОПЕРАТОРЫ РЫНКА**
- 26 **«РОСНЕФТЬ» ЛИШИЛАСЬ ДОБЫТЧИКА**
Эдуард Худайнатов, возглавив в сентябре крупнейшую нефтяную компанию России «Роснефть», попросил дать ему 100 дней, чтобы вникнуть в дела и начать реформирование компании. Первой его реформой, похоже, стала кадровая
- НОВОСТИ**
- 15, 22, 23, 28, 29 **НОВОСТИ**
- ЦЕНЫ**
- 29, 30 **ЦЕНЫ ЕВРОПЕЙСКОГО РЫНКА**

>> Тема номера



6 <

Необходима «живая» информация?
Желаете всегда «быть в курсе»?
Следите за рынком?

Тогда мы — ваш надежный источник!

Компания UPECO проводит регулярные электронные мониторинги рынка нефтепродуктов:

- Regions prices
- Крупный опт
- Европейские цены
- Сжиженный газ
- Мазут

Тел. (044) 238-61-71

Чтобы загрузить трубу «Одесса-Броды», Украина вынуждена искать новых партнеров на энергетическом рынке. И как минимум с одним из них переговоры уже находятся на завершающей стадии. Сейчас совместная межправительственная украинско-азербайджанская комиссия по вопросам экономического сотрудничества готовит проект соглашения между Кабинетом министров Украины и правительством Азербайджана о мероприятиях, касающихся развития сотрудничества в сфере транспортировки нефти по территории Украины, и меморандума о поставках в Украину сжиженного природного газа.

№41 (667)
18 октября 2010 года
ИЗДАЕТСЯ КОМПАНИЕЙ

UPECO

United Petroleum Consultants

Украина, 04080, г. Киев,
ул. В. Хвойки, 18/14, офис 304
Тел. +38 (044) 494 2530; факс +38 (044) 494 1353
E-mail: info@upeco.com
http://www.nefterynok.info

129090, г. Москва,
Протопоповский пер., д. 19, корп. 16, оф. 12
Тел./факс +7 (495) 926 9622
E-mail: upeco-moskow@mail.ru

Главный редактор
Александр Сиренко

Выпускающий редактор
Дмитрий Зубарев

Отдел разведки и добычи
Ксения Барина

Отдел переработки и поставок нефти
Евгений Скрыбка

Отдел региональной информации
Андрей Тымчина

Отдел международной торговли
Дмитрий Мосиенко

Отдел ценовой информации
Дмитрий Пархоменко

Отдел розничной торговли
Андрей Перов

Арт-директор
Петр Фомовский

Литературный редактор
Марина Пономарева

© **НефтеРынок**
Регистрационный №КВ 13731-2705ГР
от 17.03.2008 г.

Перепечатка и копирование строго запрещены.
Тираж 6 000 экз.

Редакция не несет ответственности
за содержание рекламных материалов
При подготовке материалов использована информация
«Українські новини»,
«Интерфакс», УНИАН
Подписной индекс 21955

Отпечатано в типографии
ЧП «Ателье «Полиграфический Комплекс»
тел. (+38 044) 502 4965

Оформить подписку на
профессиональный еженедельник
НефтеРынок можно в редакции
по тел. (044) 238 6171
либо на сайте
www.nefterynok.info

В следующих номерах:

**Ален де Грив: перспективы
европейского рынка
пропан-бутана**



» Люди номера



Нестор Шуфрич

Крупную частную добывающую компанию «Нефтегаздобыча», которую СМИ связывают с известным политиком, экс-главой МЧС, а ныне заместителем секретаря СНБО, на прошлой неделе посетила Служба безопасности Украины. Выемка документов в офисе компании проводилась под предлогом «обеспечения контрразведывательной деятельности». До этого «Нефтегаздобыча» была едва ли не единственной крупной добывающей компанией, избегавшей внимания правоохранителей.

11 <



Александр Титов

Директор по качеству компании «Параллель» заметил, что жалобы клиентов на то, что поломки их автомобилей вызваны низким качеством топлива, как правило, не подтверждаются, и неполадки обычно возникают из-за других факторов. Тем не менее мобильная лаборатория компании всегда выезжает на место инцидента: ведь после того, как обратившийся с жалобой автомобилист в этом убедится, он становится еще более лояльным клиентом компании.

12 <

» Прогнозы **НефтеРынка**



6 <

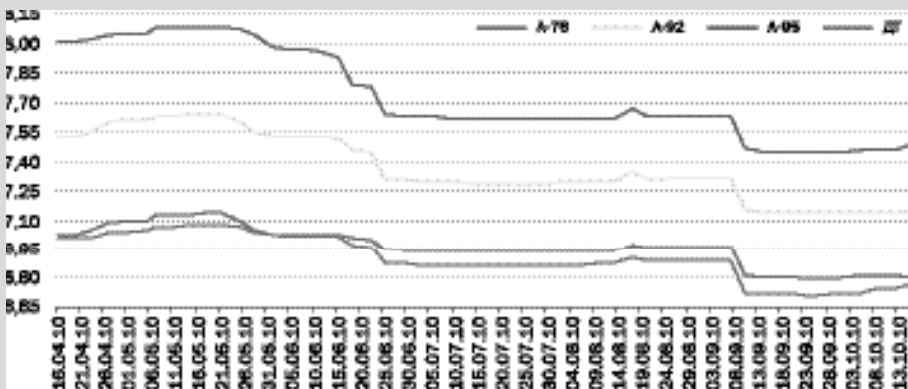
Пассивность России делает аверс «Одесса-Броды» реальным.



12 <

Мобильные лаборатории превращаются из инструмента внутреннего контроля в канал коммуникации с потребителем.

» Тенденции номера (динамика розничных цен на нефтепродукты, грн/л)



Против течения



Загрузка украинских нефтепроводных магистралей вновь обрела актуальность. Чтобы трубы не оставались «сухими» и Украина продолжала зарабатывать, используя свое транзитное преимущество, перед отраслью стал вопрос о поиске новых партнеров. Перспективу транзита углеводородов изучали Евгений Скрыбка и Александр Сиренко

Вынужденный шаг

«Болезненно-горячей» тему транзита нефти сделали результаты прокачки в сентябре текущего года. Согласно данным «Укртранснафты», на участке Одесса-Броды во второй раз в этом году не было прокачено ни одной тонны транзитной нефти (см. график).

При этом украинская сторона как владелец трубы предпринимала попытки избежать повторения нулевого результата. Комитет по вопросам экономического сотрудничества украинско-российской межгосударственной комиссии на последнем заседании в конце апреля поручил Министерству энергетики РФ и Министерству топлива и энергетики Украины совместно с «Транснефтью», НАК «Нафтогаз Украины» и «Укртранснафтой» подгото- вить проект нового межправительствен-

ного соглашения о поставках и транзите нефти по территории Украины. Однако совместные рабочие консультации по этому проекту на уровне заместителей министров, состоявшиеся в июле-августе, не дали результатов. Сторонам не удалось найти взаимоприемлемых решений, в частности по вопросам взаимных обязательств и гарантий по объемам, тарифам и условиям транспортировки нефти.

Все это привело к падению объемов прокачки по трубе «Одесса-Броды» в 2010 году почти вдвое по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Так, в январе-сентябре этого года по маршруту «госграница Республики Беларусь/Украина — порт «Южный» было транспортировано 2,8 млн т нефти (в январе-сентябре 2009 года — 5,5 млн т). В сентябре и октябре

«Транснефть» вовсе сняла все объемы нефти с этого маршрута, что уже произошло в июне этого года.

Минимальную загрузку маршрута обеспечивал только «Лукойл» для поставок нефти на Одесский НПЗ — около 185 тыс. т в сентябре (план на октябрь — 95 тыс. т, всего в 2010 году — 1 330 тыс. т). Минтопэнерго предложило «Транснефти» провести в сентябре совместные консультации с целью урегулирования разногласий относительно проекта нового соглашения, но по состоянию на начало октября ответа от российской стороны получено не было. По информации **НефтеРынка**, профильный министр направил соответствующее обращение министру энергетики РФ Сергею Шматко. Юрий Бойко предлагает российскому коллеге «в бли-

жайшее время» провести в Киеве консультации по вопросам, связанным с транспортировкой российской нефти по территории Украины.

Чтобы загрузить трубу, Украина вынуждена искать новых партнеров на энергетическом рынке. И как минимум с одним из них переговоры уже находятся на завершающей стадии. Сейчас совместная межправительственная украинско-азербайджанская комиссия по вопросам экономического сотрудничества готовит проекты соглашения между Кабинетом министров Украины и правительством Азербайджана о мероприятиях, касающихся развития сотрудничества в сфере транспортировки нефти по территории Украины, и меморандума о поставках в Украину сжиженного природного газа.

Азербайджан может стать хорошим партнером — страна имеет свободные ресурсы нефти и заинтересована в их транспортировке на европейские рынки. Украина же обладает техническими возможностями по приему сырья в черноморских портах, перевалке и последующей транспортировке потребителям на внутренний рынок, и транзиту в европейские страны.

Украина заявляет о готовности обеспечить транспортировку азербайджанской нефти в следующих объемах:

- в направлении на Мозырь (Белоруссия) — 8–12 млн т/год;
- в направлении Словакия-Чехия-Венгрия — 5 млн т/год;
- в направлении НПК «Галичина» и «Нафтохимик Прикарпатья» — 3 млн т/год.

При этом украинская сторона обещает снизить вдвое ставку портовых сборов для судов, заходящих на морской нефтяной терминал «Южный». Операторами этого проекта предполагается назначить «Укртранснафту» и Государственную нефтяную компанию Азербайджана (ГНКАР). Какие объемы транспортировки намерен предложить Азербайджан, пока неизвестно, однако можно предположить, что у страны достаточно ресурсов, чтобы загрузить украинские мощности на сто процентов.

Украине не привыкать к развороту нефтяных маршрутов. В октябре 2009 года в обратном направлении заработала «Приднепровка», по которой азербайджанская нефть была направлена из Одессы в Кременчуг. Не стоит также забывать, что нефтепровод Одесса–Броды был построен в 2001 году именно с целью прокачки каспийской нефти в Европу.

По соседству

Однако не только каспийские поставщики заинтересованы в работе

нефтепровода Одесса–Броды в аверсном режиме. Уже на протяжении полугода интерес к маршруту выказывает Белоруссия. О ведении соответствующих переговоров с украинским правительством на пресс-конференции для российских СМИ 5 октября заявил президент Белоруссии Александр Лукашенко. А спустя неделю — 12 октября — Юрий Бойко сообщил, что в ноябре Украина осуществит пробный пуск 80 тыс. т венесуэльской нефти по трубе Одесса–Броды на Мозырский НПЗ. Напомним, о технической возможности работы «Дружбы» на участке от Брод до Мозыря в двух направлениях **НефтеРынку** ранее сообщал гендиректор РУП «Гомельтранснефть Дружба» Сергей Сосновский.

Сейчас венесуэльская нефть танкерами доставляется в порты Украины и Прибалтики. Из Одессы топливо поступает в Белоруссию по железной дороге. По словам Юрия Бойко, речь идет не о замене железнодорожного транзита, а о дополнении к нему, учитывая то, что Минск планирует увеличить объемы закупок венесуэльской нефти. Всего в текущем году планируется транспортировать для Белоруссии через территорию Украины 1,5 млн т нефти, а в 2011 году — 9 млн т.

Напомним, первый танкер с венесуэльской нефтью Белоруссия получила в мае текущего года, а 12 июля Киев и Минск подписали межправительственное соглашение о сотрудничестве в сфере транспортировки нефти в Белоруссию через территорию Украины. С начала обработки танкеров с транзитной венесуэльской нефтью для Белоруссии в Одесском порту было перегружено 696 тыс. 595 т сырой нефти и обработано девять танкеров. 4 октября Одесский морской торговый порт принял на обработку 10-й по счету танкер — Ceram

Sea, на борту которого находилось 74 тыс. т нефти марки Santa Barbara Crude Oil. Тариф на транспортировку венесуэльской нефти из Одессы на Мозырский НПЗ в Белоруссию составляет \$0,27/10 т на 100 км.

Реакция по графику

Вслед за заявлением Юрия Бойко о пробной прокачке нефти в российских СМИ появились поспешные заявления некоторых экспертов о том, что разворот трубы навредит российским компаниям, прежде всего ТНК-ВР, и даже поставит под угрозу «обеспечение сырьем Лисичанского НПЗ». Напомним, что нефть для ЛИНИКа идет по маршруту Самара–Лисичанск. А что касается российско-британской компании, то трехлетний контракт на услуги «Укртранснафты» закончился еще в 2008 году.

«Мы предлагаем услугу транспортировки, маршрут и направление выбирает заказчик, — говорят в «Укртранснафте». — Если сегодня у нас нет заказов, мы вынуждены искать партнеров на энергетическом рынке для загрузки трубопровода».

Конечно, возникает вопрос, что делать с Одесским НПЗ, который вынужденно перешел на маршрут Одесса–Броды осенью 2009 года. Впервые, напомним, завод останавливается в конце октября на неопределенный период (по информации **НефтеРынка** — до марта-апреля 2011 года). Во-вторых, «Укртранснафта» к тому времени подготовит предложение, «которое не будет ущемлять интересы ни одной из сторон».

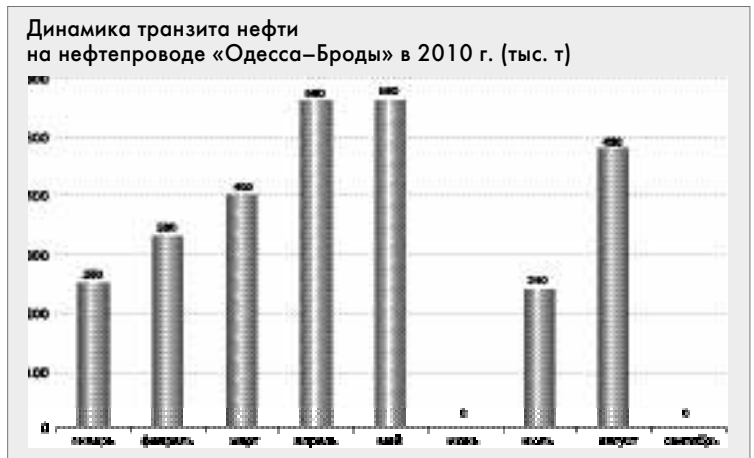
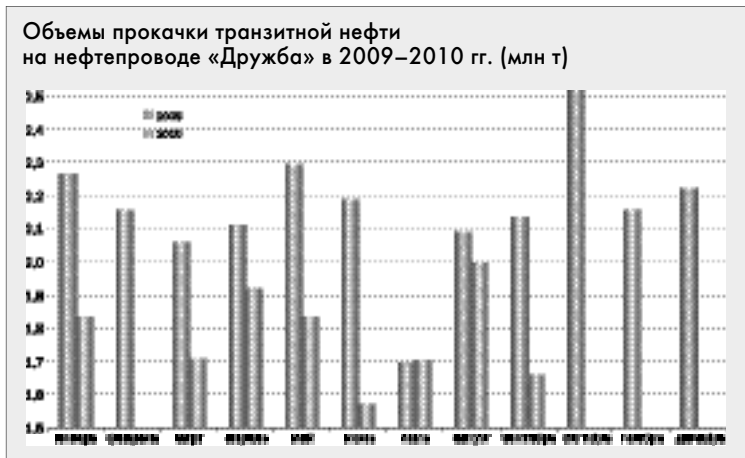
«Сухая» труба, государство не зарабатывает — кажется, достаточно аргументов для активного поиска нефтяных компаний, которым интересен транзит по территории Украины. Важно, чтобы новый партнер был способен обеспечить загрузку трубопровода. ■

КСТАТИ!

У белорусов появился еще один вариант доставки венесуэльской нефти по территории Украины на Мозырский НПЗ. Как стало известно **НефтеРынку**, в Киеве в начале октября состоялись переговоры между специалистами НПБК «Зирка» и делегацией из Белоруссии — представителями «Белнефтехима» и администрации президента.

Запорожские инженеры предлагают часть объема транзитной нефти транспортировать, используя речную артерию Украины — Днепр. «Венесуэльская нефть можно перегружать в Одессе с танкера на баржи — по 3–5 тыс. т и отправлять по Днепру до Припяти, где нужно реанимировать терминал «Жары» и трубопровод до Мозыря, — рассказал **НефтеРынку** почетный президент НПБК «Зирка» Анатолий Овсиевский. По его словам, нефтебаза «Жары» утратила актуальность после Чернобыльской катастрофы 1986 года. С украинской стороны проекту дали «зеленый свет» в Минтрансе, по информации **НефтеРынка**, идею о речной поставке венесуэльской нефти в ближайшее время доложат президенту Белоруссии Александру Лукашенко.

На этом привлекательность проекта не заканчивается. «Чтобы не идти назад в Одессу порожняком, баржи загрузят калийными удобрениями белорусского производства», — сообщил Овсиевский. По его словам, белорусов настолько заинтересовал проект, что есть желание в апреле 2011 года с началом речной навигации осуществить пробную поставку нефти по Днепру. «Таким образом, — утверждает президент «Зирки», — мы сможем реанимировать водную артерию Украины. По новому маршруту мы за семь месяцев навигации могли бы перевезти 1 из 9 млн т нефти, запланированных на 2011 год».





Сжиженное хранение

Рынок сжиженного газа в Украине растет опережающими темпами, а потребление СУГ в качестве моторного топлива становится все более популярным. Пропорционально росту объемов реализации СУГ (за последние три года на 8-10%) увеличивается и количество АГЗП, а на «бензиновых» станциях ритейлеры спешат устанавливать модули для реализации пропан-бутановой смеси. Перед начинающими газовиками встает вопрос выбора оборудования, в частности, в чем хранить сжиженный газ на пунктах розничной реализации. В спектре предстоящего выбора разобралась **Ксения Барина**

Сжиженный газ обладает многочисленными преимуществами в сравнении с бензином и дизельным топливом, в числе которых более низкая цена, высокое октановое число и экологичность. Но пропан-бутановая смесь имеет отличные от светлых нефтепродуктов

физические и химические свойства — прежде всего сжиженный углеводородный газ (СУГ) (по принятой на западе терминологии LPG — liquid petrol gas) находится под давлением до 16 атмосфер, а потому для работы с ним требуется специфическое оборудование.

Газовая модуляция

Для хранения сжиженного газа используются газовые модули, которые производятся как для наземной, так и подземной эксплуатации. Основное их отличие заключается в разной поверхностной обработке и объеме резервуара для хранимого СУГ.

Стоимость и срок эксплуатации модуля зависят от его объема, материала покрытия, качества комплектующих элементов, металла, из которого он изготовлен, и т.д.

«Установка и эксплуатация газовых модулей должна выполняться строго в соответствии с правилами



АЗС и устанавливает требования к ее эксплуатации, порядку приема/выдачи, учета на ней нефтепродуктов. Есть также пожарная инструкция, требования к устройству, монтажу, ремонту и эксплуатации сосудов, работающих под давлением, а также правила ГСН (государственные строительные нормы, укр — ДБН. — **НР**), — рассказал **НефтеРынку** начальник производства ООО «Газтрон Украина» Андрей Москаленко. На предприятиях, производящих газовые модули, как и в организациях, где они установлены, обеспечение безопасных условий труда возлагается на собственника.

Что же касается расположения газовых модулей в городской черте и за ее пределами, никаких особых предписаний не выявлено. Их устанавливают согласно тем же вышеупомянутым инструкциям и правилам. Однако, по словам Андрея Москаленко, на сегодня тенденция

Газотрейдеры отдают предпочтение зарубежным производителям оборудования для АГЗП

техники безопасности на автогазо-заправочных комплексах и правилами техники безопасности установки и эксплуатации непосредственно самого газового модуля, — рассказывает инженер охраны труда ВП «Надежда» Олег Калюжный. — От этого зависит не только безопасность АГЗП, но и его надежность и эксплуатационный срок». Очевидно, что привязка и монтаж газового модуля должна осуществляться исключительно квалифицированными специалистами».

Украинским законодательством предусмотрен ряд мероприятий, выполнение которых необходимо для полноценного и безопасного функционирования газовых модулей. В частности, разработана должностная инструкция для оператора АЗС (АЗК). «Должностная инструкция является основным документом для оператора

рынка такова, что практически все наиболее удобные места для установки наземных модулей в городе уже заняты, и сейчас оставшиеся ресурсы расположенных в городской черте заправочных станций необходимо заполнять подземными модулями.

Больше производителей: хороших и разных

В настоящее время в Украине производством газовых модулей занимаются как «чистые» производители, так и компании, которые сами эксплуатируют АГЗП, такие как ООО «Газтрон-Украина», ООО «Пропан-сервис», ООО «Газовик», ВП «Надежда», Shelf.

Киевская «Газтрон-Украина» производит газовые модули в наземном и в подземном исполнении и может изготовить стационарный заправщик газа (СЗГ) объемом от 5 м² до 200 м². Компания выполняет проекты любой

сложности с применением современных технологий и отличается достаточно высоким уровнем продаж. В 2009–2010 годах она реализовала около 200 изделий. Для изготовления модулей используется преимущественно импортное оборудование, а на продукцию предоставляется гарантия сроком до 12 лет. Для поставки комплектующих предприятие сотрудничает с польской компанией ZAWGАЗ и ООО «Гидро Вакуум Украина».

Официальный представитель чешского завода VPS a. s. ООО «Пропан-сервис» занимается изготовлением наземных газовых модулей СЗГ 2/5, СЗГ 10, отличительной особенностью которых является высококачественное антикоррозийное покрытие. Так же, как и ООО «Газтрон-Украина», предприятие использует большую часть комплектующих европейского производства.

«Компания VPS a. s. — АО «Восточно-чешский завод газового оборудования» — специализируется на изготовлении емкостей для хранения и транспортировки сжиженного газа. ООО «Пропан-сервис» имеет эксклюзивное право на реализацию автоцистерн для транспортировки СУГ в Украине», — рассказывает начальник розничного отдела «Пропан-сервис» Виктор Дубель. По его словам, продукция завода VPS пользуется спросом в странах ЕС и СНГ, так как считается одной из лучших по критерию «цена/качество».

ООО «Газовик» занимается изготовлением газозаправочных модулей ММС 5-10 (5), ММС 5-10 (5+5), ММС 5-10 (10) различной конфигурации в зависимости от места привязки в модульно-блочном исполнении с дальнейшим техобслуживанием.

«Все оборудование сертифицировано и имеет соответствующие разрешения и эксплуатационную документацию», — утверждает начальник сервисной службы производства Андрей Собко. По его словам, компания производит автомобильные газозаправочные модули ММС 5-10 на основании ТУ У 45.6-30161072-003-2003 собственной разработки. Кроме того, «Газовик» предоставляет разрешительную документацию на работы повышенной опасности 681.04.30-50.20.1.

Преимуществом продукции столичного предприятия также является разумное соотношение цены и качества. Стоимость одного изделия колеблется в пределах 130–140 тыс. грн. Компания заявляет, что сотрудничает с ПИИ «Лукойл-Украина», НАК «Нафтогаз Украины» и другими предприятиями нефтегазовой отрасли.

СПРАВКА НЕФТЕРЫНКА

Модуль для сжиженного газа состоит из:

- резервуара для приема, хранения и отпуска СУГ, он может быть различных объемов;
- насоса для слива сжиженного газа из автоцистерн, подачи в резервуар и из резервуара в газораздаточную (заправочную) колонку;
- заправочной (газораздаточной) колонки для дозированной заправки топливных баллонов автомобилей;
- организованного наполнительного поста, который производит слив сжиженного углеводного газа в резервуар из автоцистерны с помощью или без помощи насоса;
- металлической рамы, на которой монтируются основные элементы.

Крымская «Приватная газовая компания» сделала выбор в пользу газовых модулей российского концерна GT7 — одного из лидеров производства оборудования для нефтяной, газовой и химической отраслей в России. Компания является пока единственным официальным дилером российского концерна в Украине. По словам представителя компании, преимущество оборудования заключается в более низкой цене. «Российские модули однозначно интереснее по цене, нежели польские», — заявил **НефтеРынку** собеседник. При этом он не смог похвастаться сделками с украинскими газотрейдерами.

Полтавская компания «Надежда», крупный газотрейдер, продает, производит на заказ и осуществляет комплексное обслуживание автомобильных модульных газозаправочных пунктов. Предприятие изготавливает наземные газовые моноблоки Н-2 с двумя резервуарами, а также Н-1 с резервуаром чешского или украинского производства. Моноблоки Н-2 и Н-1 комплектуются колонкой «Славутич». В изделиях данного производителя используется арматура польской компании ZAWGАЗ и гидровакуумные чешские насосы.

«Модули ВП «Надежда» изготовлены согласно ТУ и правилам государственных строительных норм касательно требований к проектированию ГНС, ГНП, ПСБ, АГЗС, АГЗП, а также правилам «о сосудах, которые работают под давлением», — сообщил инженер предприятия Олег Кудря. Он отметил, что привязка и монтаж оборудования на автозаправочных комплексах выполняют специалисты «Надежды».

Научно-производственная компания Shelf работает на рынке топливораздаточного оборудования



Резервуары для газовых модулей отличаются покрытием и толщиной металла

на протяжении 10 лет и изготавливает наземные и подземные модули LPG любого размера. Директор предприятия Олег Калужский рассказал, что предлагаемые газовикам модули отличаются привлекательной ценой и особенностями покрытия оборудования. «Материалы, применяемые изготовителем для окрашивания изделий, характеризуются наивысшим качеством и обычно применяются в покраске авиатехники», — подчеркнул он. Как уже сообщал **НефтеРынок**, донецкая компания сотрудничает с ОАО «Укрнафта».

Ритейлеры выбирают импорт

На украинских АГЗП отечественные газовые модули, к сожалению, пока не пользуются успехом. Газотрейдеры отдают предпочтение зарубежным производителям. Как рассказывают участники рынка, наиболее популярными АГЗП в стране сегодня являются газовые модули польского производителя MM Petro. Их эксплуатируют ПИИ «Лукойл-Украина», столичная сеть АЗС КЛО и «ТНК-ВР Коммерс». Выбор импортного оборудования обусловлен, как правило, соотношением цены и качества, а также возможностью сэкономить на ремонтных работах.

К примеру, киевская компания «Толль Газ» (14 АГЗП в столице и области, в ближайшее время планируется построить еще 10–12) предпочитает модули чешского завода VPS a. s. «Толь Газ» использует как подземные, так и наземные резервуары различного объема, преимуществами которых являются качественное покрытие и надежность. В среднем, по данным специалистов компании, газовый модуль VPS a. s. служит около 10 лет.

На построенных ранее станциях ПИИ «Лукойл-Украина» (всего в компании 45 пунктов продажи газа) были установлены немецкие газовые модули FAS, которые со временем перестали отвечать требованиям компании: они значительно подорожали и перестали соответствовать своим качественным характеристикам. Кроме того, оказалось, что немецкие модули требуют весьма дорогостоящего и длительного ремонта. Поэтому на новых АГЗП ПИИ «Лукойл-Украина» устанавливаются газовые модули польского производителя MM Petro.

АЗС сети КЛО эксплуатируют модули различного типа и объема. Предпочтение отдано чешской VPS, польской MM Petro, отечественному Shelf и СЗГ производства «Северодонецкого завода химического нестандартного оборудования».

Выбор обусловлен эксплуатационными характеристиками, выгодной стоимостью и удобным сервисным обслуживанием.

Сегодня КЛО 28 АГЗП, 15 из которых расположены на объектах в Киевской, Житомирской и Черниговской областях, еще 13 — в Киеве. В следующем году планируется открыть еще 10 АГЗП в Киеве и 6 в области.

Из 381 АЗС под ТМ WOG газовыми модулями наземного типа объемом резервуара 10 м³ оборудованы 94 станции. К концу текущего года планируется установить еще три модуля для реализации пропан-бутана в сети АЗК WOG в Днепропетровской, Донецкой, Одесской областях. В 2011 году запланировано расширить сеть WOG еще на 30 АГЗС.

Все модули, установленные на заправочных пунктах ООО «ТНК-ВР Коммерс», — наземного типа объемом 10 м³. «Оборудование достаточно разнообразное, — говорит пресс-секретарь компании Дмитрий Зверев. — Основными критериями при выборе было соотношение цена/качество и возможность оперативного проведения ремонтных работ». Среди газораздаточных колонок преобладают польские MM Petro, а резервуары в основном украинского производства. Компания управляет 16 АГЗП (13 в Киевской облас-

ти, 1 — в Днепропетровской и 2 — в Херсонской).

На АЗС ОККО действуют 117 пунктов заправки сжиженным газом.

Установлено оборудование наземного типа LPG-10 объемом до 10 м³ и подземного LPG-20 объемом 20 м³, колонки японско-чешского производства Tatsuno Bench. К концу 2011 года компания планирует запустить еще 30 новых объектов.

Плотнее ряды

Совершенно ясно, что украинский рынок оборудования пока не находится в состоянии острой конкуренции. Вместе с тем с увеличением числа участников рынка сжиженного газа будет расти количество компаний, которые будут поставлять оборудование и обслуживать заправочные пункты. Первые посылы «железячники» уже получили, и на рынке оборудования вскоре станет тесно. По информации **НефтеРынка**, в Украину хотят зайти китайцы — Beijing Sanki Petroleum Technology Co., Ltd. По словам участников рынка, у поставщиков с Востока прайс на оборудование едва ли не в полтора раза ниже, чем предложения украинских и польских компаний. Но проверить качество модулей пока никому не удалось: оборудование еще не сертифицировано в Украине.

Учитывая грядущие тенденции, можно предположить, что в будущем сезоне ряды пунктов заправки сжиженным газом станут плотнее. А уже в конце 2011 года их число может достичь 2 500 единиц. ■

Крупнейшие операторы сжиженного газа в Украине

Область	Количество АГЗП		
	ОККО	WOG	Газовик
АР Крым	2	4	
Винницкая	10	3	
Волынская	5	11	4
Донецкая			1
Днепропетровская	4	3	
Житомирская	2	5	4
Закарпатская	10	6	
Запорожская		6	
Ивано-Франковская	11	6	
Киевская	7	5	39
Кировоградская	4	2	
Львовская	25	11	9
Луганская			
Николаевская		8	4
Одесская	2	2	2
Полтавская		2	
Ровенская	5	4	5
Сумская			5
Тернопольская	1	5	1
Харьковская		1	
Херсонская			
Хмельницкая	3	1	1
Черкасская	2	6	1
Черниговская	1	1	
Черновицкая	3	1	
Всего	117	94	75

Проверка боем

Крупнейшая частная газодобывающая компания ЗАО «Нефтегаздобыча» столкнулась с трудностями. На прошлой неделе сотрудники СБУ начали проверку и выемку документов в центральном офисе компании. Чем эта проверка может обернуться для предприятия, выяснял Николай Боднар

С понедельника, 11 октября, в офисе ЗАО «Нефтегаздобыча» проводятся обыски и выемка документов. Об этом стало известно из публикаций в СМИ. По данным источников в компании, обыски и выемку документов в офисе «Нефтегаздобычи», который расположен на Подоле в Киеве, проводит Служба безопасности Украины на основании «обеспечение контрразведывательной деятельности».

До недавнего времени «Нефтегаздобыча» была одной из немногих компаний отрасли, которой удавалось избегать серьезных неприятностей с государством. Практически все крупные частные добытчики уже сталкивались с серьезными проблемами. В свое время право на добычу в судах отстаивали «Полтавская газонефтяная компания», Regal Petroleum, Cadogan Petroleum и др. Похоже, теперь пришло время и крупнейшего частного газодобывающего предприятия страны.

Уже долгое время «Нефтегаздобычу» связывают с известным политиком Нестором Шуфричем. В 2002 году народный депутат приобрел контрольный пакет акций «Нефтегаздобычи», но в 2005-м продал его другим лицам. Предположительно, на такой шаг Шуфрич пошел для того, чтобы защитить свой бизнес от политических оппонентов. При этом он сохранил за собой 10-летний опцион на выкуп акций. Никаких серьезных проблем у «Нефтегаздобычи» в период 2005–2010 годов не возникало. Более того, компания успешно развивала добычу и стала крупнейшим частным предприятием по добычи газа.

Весной текущего года, после назначения на должность министра МЧС, Нестор Шуфрич начал предпринимать попытки вернуть контроль над компанией. Однако 10 июля Верховная Рада освободила Шуфрича от должности главы МЧС, которую он занимал с марта. Данное решение парламент принял на следующий день после того, как Янукович издал приказ о его

назначении на должность заместителя секретаря СНБО.

Лакомый кусок

Компания «Нефтегаздобыча» ведет разработку Семиренковского месторождения в Полтавской области. Помимо этого ей принадлежат еще несколько лицензионных участков, расположенных в том же Полтавском регионе.

По данным СМИ, компании принадлежит восемь скважин. Несмотря на небольшой фонд, она занимает лидирующее положение на рынке газодобычи. Все скважины высокодебитные, одна из них экспериментальная глубиной 6 000 м — одна из самых глубоких в Украине.

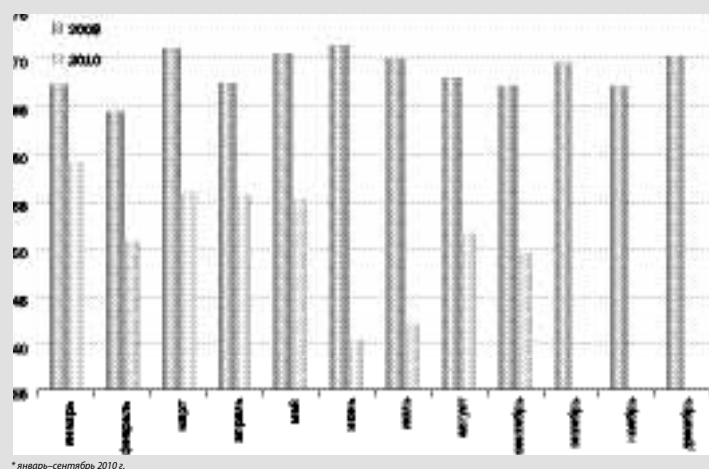
Максимальный уровень добычи компанией был достигнут в 2008–2009 годах — порядка 70–80 млн м³ в месяц. После этого дебиты скважин начали постепенно снижаться. Сегодня объемы добычи «Нефтегаздобычи» составляют 50 млн м³ и 3 тыс. т газового конденсата. Тем не менее предпри-

ятие остается безусловным лидером по добыче газа среди независимых компаний.

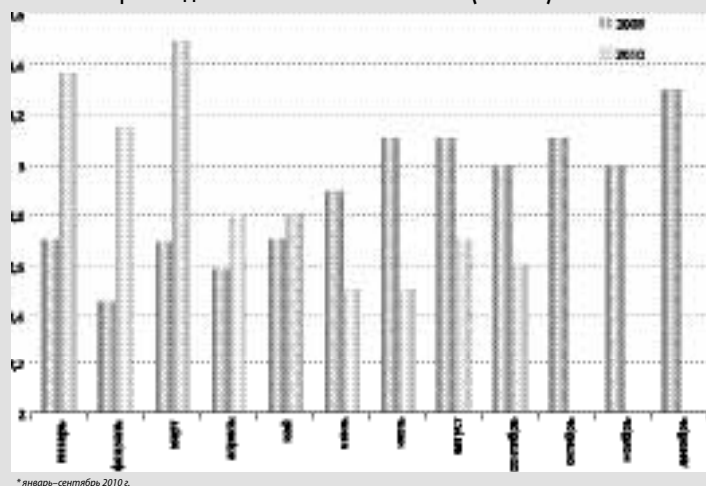
Все впереди

Следует отметить, что ЗАО «Нефтегаздобыча» — одна из самых закрытых на рынке и тщательно избегает публичности. За все время ее существования не было распространено ни одного информационного сообщения. Сегодня такая «закрытость» может сыграть злую шутку с «Нефтегаздобычей». По данным **НефтеРынка**, у компании могут возникнуть и другие проблемы, например, с продлением лицензий. Сейчас у компании заканчивается срок действия лицензии на Мачухское месторождение в Полтавской области, с которым ранее у «Нефтегаздобычи» уже были проблемы. В 2006 году в связи с аварийной ситуацией на скважине №500 госинспекция приписывала компании устранить неполадки, но, по данным госинспекции, скважина так и не была доведена до нормального состояния. ■

Добыча газа в Украине ООО «Нефтегаздобыча» в 2009–2010 гг. * (млн м³)

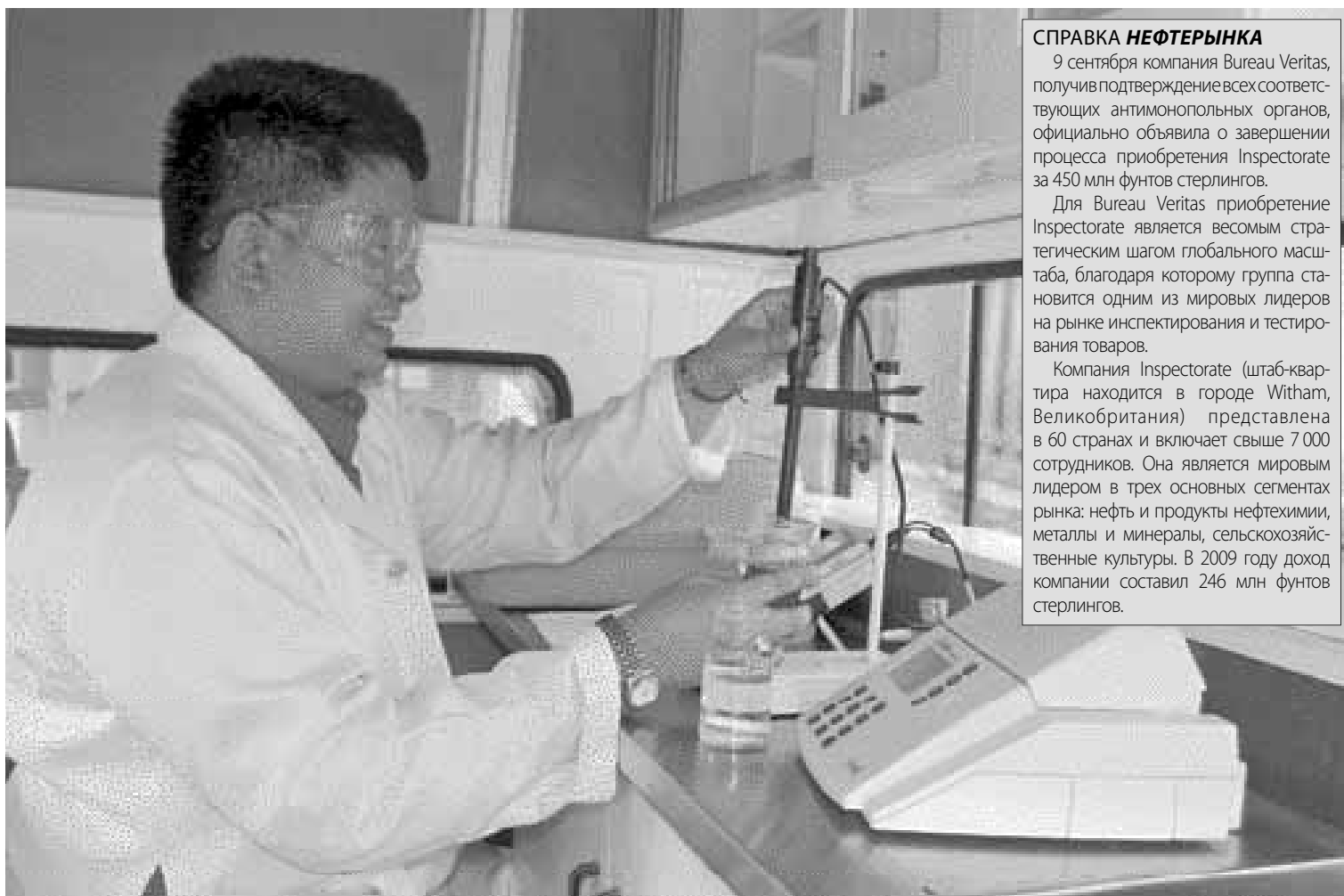


Добыча нефти и газового конденсата в Украине ООО «Нефтегаздобыча» в 2009–2010 гг. * (млн м³)



Аудит на колесах

Мобильные лаборатории эволюционируют из инструмента внутреннего контроля в канал коммуникации с потребителем



СПРАВКА НЕФТЕРЫНКА

9 сентября компания Bureau Veritas, получив подтверждение всех соответствующих антимонопольных органов, официально объявила о завершении процесса приобретения Inspectorate за 450 млн фунтов стерлингов.

Для Bureau Veritas приобретение Inspectorate является весомым стратегическим шагом глобального масштаба, благодаря которому группа становится одним из мировых лидеров на рынке инспектирования и тестирования товаров.

Компания Inspectorate (штаб-квартира находится в городе Witham, Великобритания) представлена в 60 странах и включает свыше 7 000 сотрудников. Она является мировым лидером в трех основных сегментах рынка: нефть и продукты нефтехимии, металлы и минералы, сельскохозяйственные культуры. В 2009 году доход компании составил 246 млн фунтов стерлингов.

Такая диковинка, как мобильные лаборатории по проверке качества топлива, появилась на отечественном рынке нефтепродуктов в 2003 году. Практически сразу они начали колесить по заправкам ТНК и «Лукойла» — на тот момент двух крупнейших топливных брендов страны, которые в то время строили свои розничные сети на основе джобберских соглашений и франчайзинга. Выбранный маркетинговый подход к завоеванию рынка позволил российским компаниям за очень короткие сроки существенно нарастить количество станций, но в то же время вызвал необходимость постоянного контроля деятельности джобберов.

Несмотря на то что компании тратили значительные усилия, разрабатывая высокие стандарты обслуживания автомобилистов, всегда находилась «паршивая овца», которая отказывалась работать по-писаному, т.е. без «бодяги» и ухудшения качества исходного топлива. И хотя виновных ждало наказание в виде исключения из сети, желающих поэкспериментировать с топливом и обогатиться нечестным путем не убывало. Страдали же от этого ритейлеры: их имидж в глазах обывателя тускнел. В такой ситуации мобильные лаборатории стали хорошим средством утешения персонала плановыми и внеплановыми проверками. К тому же они демонстрировали клиенту заботу о нем: лаборатории использовались как дополнительный канал общения с потребителем — на каждой заправке указывался номер «горячей» линии, по которой можно было сообщить о претензиях к качеству топлива. К обидчику выезжал мобильный отряд и проводил экспресс-анализ бензина или дизельного топлива. Доверие водителей к мобильному проекту было достаточно высоким: приток автомобилей на АЗС, подвергшейся такой проверке, усиливался. Таким образом, сквозная система контроля качества себя оправдала.

«Мобильные лаборатории — один из инструментов, позволяющих контролировать работу сети. Если потребители видят, что компания уделяет большое внимание вопросам качества топлива, — доверие растет», — говорит пресс-секретарь ООО «ТНК-ВР Коммерс» Дмитрий Зверев. С ним соглашается директор департамента снабжения и поставок сети АЗС Shell в Украине Аудриус Мачюлис: «Конечно же, мобильная лаборатория с логотипом компании, встречающаяся на дорогах или АЗС, имеет положительное влияние на наших клиентов. Но впечатление должно поддерживать «постоянное и безотказное качество предлагаемых продуктов».



Компания «Лукойл» одной из первых ввела в Украине мобильный контроль качества

Чужой среди своих

В основном компании создают мобильные отряды за собственные средства. Например, в арсенале ТНК и «Лукойла» по четыре мобильные лаборатории, что позволяет покрыть все регионы присутствия.

На первых порах проверки на «лукойловских» станциях осуществляло международное экспертное общество Bureau Vertas, оказывающее услуги по оценке и обеспечению качества нефтепродуктов. Как пояснили в сюрвейерной компании, согласно договору о сотрудничестве, нефтяники самостоятельно приобрели автомобили и необходимое оборудование. Обязанностью же бюро было «доукомплектовать» лаборатории своими специалистами, которые проводили инспекционный контроль качества нефтепродуктов на АЗС и нефтебазах компании. Таким образом, исключалось влияние сотрудников компании на арбитров. Со временем «Лукойл» отказался от услуг бюро. По сути, с закрытием этого совместного проекта бюро ушло с украинского рынка нефтепродуктов.

Проект ТНК развивался в противоположном направлении. «Ранее мы эксплуатировали мобильные лаборатории самостоятельно, но уже год как передали их в аутсорсинг ООО «Инспекторат Украина». Это дочерняя компания Inspectorate — одной из ведущих и старейших независимых мировых сюрвейерских компаний по экспертной оценке количества и качества топлива. По нашему заказу специалисты «Инспекторат Украина» проводят внезапные проверки качества нефтепродуктов, хранящихся на нефтебазах, джобберских и собственных АЗС. Каждый объект они должны посетить минимум раз в месяц, — рассказывает Дмитрий Зверев. — Помимо плановых проверок инспекторы оперативно реагируют на претензии потребителей, поступаю-



«Параллель» располагает двумя мобильными лабораториями

щие на «горячую» линию ТНК».

В целом независимая экспертиза нефтепродуктов — общепризнанная международная практика, позволяющая потребителям получить гарантию объективной информации о качестве топлива. По такому же принципу работает в Украине и Shell, привлекая «Инспекторат Украина» к проверкам своих станций. Для проекта «Мобильная лаборатория Shell» сюрвейерная компания сделала эксклюзивную комплектацию авто и даже отправила водителей на курсы по повышению мастерства. Ведь автомобиль наполнен хрупким и дорогостоящим оборудованием на несколько сотен тысяч долларов, поэтому от водителей требуется максимальное обеспечение сохранности груза. Как пояснил Аудриус Мачюлис, непрофильные виды работ компания всегда доверяет профессионалам. В частности, проекты в сфере контроля качества топлива во всем мире для Shell выполняют компании Inspectorate, SGS и Bureau Vertas. «С прошлого года на всех АЗС Shell в Украине успешно работают две программы контроля качества. Сегодня в нашем арсенале есть мобильная лаборатория, оснащенная по последнему слову техники, которая дает возмож-

ПРЯМАЯ РЕЧЬ

Директор по качеству компа-



нии «Параллель»
Александр Титов:

«Каждая мобильная лаборатория укомплектована многофункциональным анализатором

бензина Petro Spec GS PPA, анализатором TB3T SETAFLASH, газоанализаторами, ареометрами, пробоотборниками, мерниками и метрштоками. Это оборудование позволяет измерить суммарное содержание ароматических углеводородов, олефинов, ксилолов, толуола, массовой доли бензола, метанола и других кислородосодержащих соединений, предоставляет расчетные значения октановых чисел RON и MON, предельных углеводородов, массовую долю кислорода, фракционный состав. Также в мобильной лаборатории можно определить температуру вспышки в закрытом тигле дизельного топлива, измерить плотность топлива. То есть всего за 3-5 минут — именно столько времени занимает измерение — можно установить происхождение бензина и его соответствие показателям и нормам ДСТУ и EN. Кроме того, с помощью мобильной лаборатории можно проверить нормы отпуска нефтепродуктов с топливораздаточной колонки, базовую высоту емкостей хранения, содержание углеводородов нефти, бензина, СО в воздухе рабочей зоны и зоне влияния АЗС.

Вызовы от клиентов поступают редко, и на все без исключения мы реагируем. Поступающие жалобы на качество топлива, как правило, не подтверждаются, а неисправность автомобиля оказывается связана не с качеством топлива, а с другими факторами. После того, как обратившийся к нам с жалобой автомобилист в этом убедится, он становится еще более лояльным нашим клиентом».

ность оперативно и точно тестировать качество топлива. Так же действует программа «Тайный покупатель», позволяющая анонимно контролировать качество обслуживания клиентов. 30-процентный рост уровня обслуживания в прошедшем году подтвердил ее эффективность», — говорит директор департамента снабжения и поставок сети АЗС Shell в Украине. Такая схема контроля качества на сегодняшний день удовлетворяет требованиям компании, поэтому она не намерена самостоятельно приобретать мобильные лаборатории.

Среди крупных клиентов «Инспекторат Украина» станции WOG. Раньше

инспекторы захаживали и к ОККО, однако после того, как «Концерн Галнафтогаз» в 2006 году укомплектовал свой Испытательный центр топливно-смазочных материалов двумя собственными мобильными лабораториями, сотрудничество прекратилось. В частности, к созданию мобильного отряда концерн подтолкнуло существенное расширение географии ОККО в центральном и восточном направлениях — Кировоградской, Черкасской, Харьковской и Черниговской областях.

Компания «Параллель» изначально шла по пути создания собственных передвижных лабораторий и до сих пор консервативна в этом вопросе. Оно и понятно: ее компактная география АЗС позволяет придерживаться выбранной стратегии. По словам директора по качеству Александра Титова, компания располагает двумя мобильными лабораториями. Он считает, что этого достаточно для осуществления полноценного выездного контроля качества топлива, реализуемого в сети «Параллели», а также «Донбасснефтепродукта», с которым заключен соответствующий договор.

Есть и вторая сторона вопроса — финансовая. «Мы приняли решение создавать собственные мобильные лаборатории, а не пользоваться услугами сюрвейерных компаний, потому что, во-первых, это позволяет максимально оперативно и гибко проводить контроль качества нефтепродуктов на АЗС. Во-вторых, это финансово выгоднее. Сегодня комплекс обязательных мероприятий

по контролю качества нефтепродуктов — достаточно дорогое удовольствие, и целесообразнее содержать собственную лабораторию, чем привлекать агентов со стороны. Например, ежемесячный контроль качества топлива на каждой АЗС сторонними организациями обошелся бы нам не менее чем в 5,6 млн грн в год. Мы же тратим на содержание всей системы контроля качества нефтепродуктов от поставщика до конечного потребителя (входной контроль, контрольные испытания и паспортизация на этапе хранения, ежемесячный контроль на АЗС) не более 3 млн грн. Наши расходы на приобретение каждой мобильной лаборатории составили около \$120 тыс.», — рассказал он.

Усилия компании по созданию системы контроля качества были оценены рынком, и сегодня «Параллель» предоставляет услуги сюрвейеров для операторов, не имеющих собственных исследовательских ресурсов.

В прошлом году к мобильному движению присоединилась и «Татнефть», приобретя одну передвижную лабораторию. На сайте компании указано, что плановые выезды передвижной лаборатории проходят каждый день. Однако случаются внеплановые поездки, которые зачастую инициированы сигналом через «горячую линию» (см. стр. 16). Чтобы команда экспертов отправилась на объект, достаточно одной жалобы клиента. Прибыв на заправку, специалисты лаборатории прямо из пистолета набирают пробы и проводят анализ. Полученные резуль-

таты сверяются с паспортом качества, и, если обнаруживается несоответствие (что бывает очень редко), запрос клиента и материалы исследования отсылаются в отдел обеспечения нефтепродуктами. Качество топлива приводится в соответствие с нормативными документами: на провинившуюся АЗС оперативно поставляется соответствующая марка топлива с высоким запасом качества. Что любопытно, сотрудники стационарной лаборатории считают передвижную «коллегую» ненужной забавой. Мол, с ее функциями они раньше справлялись сами, да и провести более точный анализ можно лишь в белых халатах и в настоящей лаборатории.

Канал коммуникации

Лаборатория на колесах эволюционировала из инструмента внутреннего аудита в канал коммуникации с потребителями, ведь на момент появления передвижных лабораторий только внедрялись другие системы контроля. Сегодня тотальная автоматизация процессов управления позволяет отслеживать объемы топлива в резервуарах и сопоставлять их с денежной массой, тем самым перебирая на себя часть защиты от недобросовестного персонала. Второй вариант контроля доступа продукта на заправках — это видеонаблюдение и автоматические уровнемеры.

Как отмечает Александр Титов, после того как «Инструкция по контролю качества нефти и нефтепродуктов» обязала трейдеров осуществлять сквозной

ПРЯМАЯ РЕЧЬ

Директор департамента снабжения и поставок сети АЗС Shell в Украине Аудрюс Мачюлис:

«Жалобы на качество топлива поступают нечасто и большинство из них не подтверждается. В последнее время наметилась тенденция среди СТО — часто проблемы, связанные с топливной системой, без разбора списываются на некачественное топливо, хотя в большинстве случаев при расследовании выявляются совершенно другие причины».

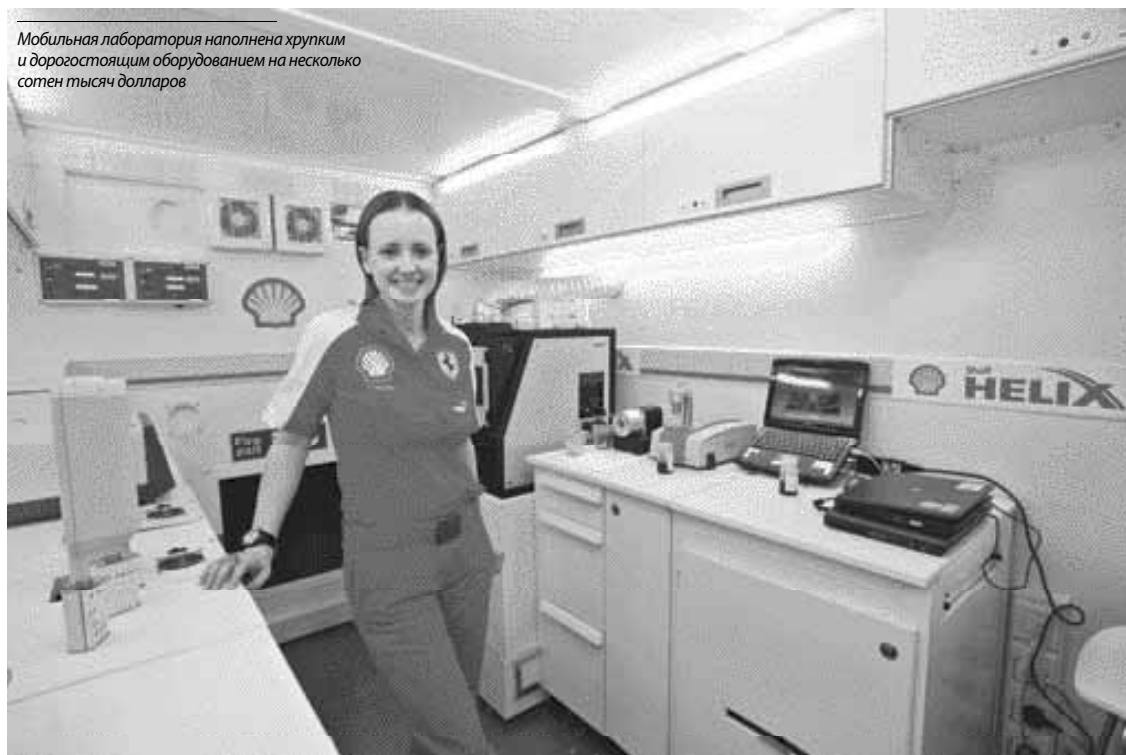
контроль качества топлива от поставщика до АЗС, ни у кого не возникает даже мысли о «бодяжничестве». Поэтому лаборатории, по его словам, — защита от случаев неправильной приемки топлива или логистических неурядиц, так как обычно самые большие риски для качества присутствуют в процессе логистики. «Данных при проведении экспресс-анализа топлива вполне достаточно для определения даже партий поставки в пределах одной марки бензина одного производителя. Поэтому любое смешивание установить довольно просто», — говорят в «Параллели».

Наличие у компании выездных лабораторий — это сигнал потребителю о том, что здесь к контролю качества относятся серьезно. Таким образом, сегодня автолабы в большей степени призваны поддерживать положительный имидж компании в глазах водителя. С помощью передвижной лаборатории можно проверить качество топлива всего за 15 минут, сделав анализ в присутствии клиента более чем по 20 показателям, и тем самым развеять у него все сомнения, если таковые возникли.

Такой маркетинговый ход требует от компаний значительных затрат. Например, ТНК за одну мобильную лабораторию выложила порядка четверти миллиона долларов. Стоимость ее содержания еще выше. По итогам прошлого года затраты на контроль качества на объектах ТНК-ВР в Украине составили около \$6 млн.

Высокая цена билета в мобильный клуб ограничила количество его участников. Нельзя ожидать, что в ближайшее время к нему начнут массово присоединяться новички. Все, кто позиционируется как продвинутые операторы национального масштаба, уже наладили работу автолабов. По Украине колесит порядка 15 лабораторий, проверяя объекты на реже раза в месяц. И если у «Лукойла» нагрузка на одну лабораторию составляет до 100 объектов ежемесячно, то у «Инспекторат Украина» она достигает 150 АЗС за пять дней. ■

Евгений Березовский



Мобильная лаборатория наполнена хрупким и дорогостоящим оборудованием на несколько сотен тысяч долларов

«Надра Украины» обнародовала инвесторов

НАК «Надра Украины» в минувший понедельник обнародовала результаты 12-го открытого конкурса по привлечению инвесторов.

11 октября состоялось заседание конкурсной комиссии НАК «Надра Украины» по рассмотрению конкурсных предложений и определению победителей конкурса по привлечению инвесторов для проведения геологического изучения недр и опытно-промышленной разработки Коломыйской площади (спецразрешение принадлежит ДП «Захидукргеология»), Семигиновского нефтяного месторождения (ДП «Захидукргеология») и Туневской зоны (ДП «Чернигив нафтогазгеология»), сообщается на сайте компании.

Членами конкурсной комиссии было принято решение признать победителями конкурса по Коломыйской площади — ООО «Инжиниринговая компания «Сфера плюс»; по Семигиновскому нефтяному месторождению — ООО ПАРИ; по Туневской зоне — ООО «Компания «Технокомсервис».

В Одессе выросла перевалка



По итогам прошедшего месяца в Одессе на 15,4% выросла перевалка сжиженного газа. Об этом **НефтеРынку** сообщили в пресс-службе Одесского морского торгового порта (ОМТП). Согласно сообщению, перевалка наливных грузов в сентябре выросла на 35,1%. Этот показатель был достигнут за счет роста перевалки нефтеналивных грузов — на 39,2%, а также сжиженного газа — на 15,4%. В сумме наливных грузов было перевалено 978,3 тыс. т.

В январе–сентябре 2010 года грузо-

перевалка в ОМТП снизилась на 0,6% в сравнении с аналогичным периодом 2009 года. В текущем году она составила 18,8 млн т.

За девять месяцев 2010 года наблюдалось увеличение перевалки всех категорий наливных грузов — кроме нефтепродуктов (снижение на 18,9%) и технических масел (снижение на 28,2%). Наилучший результат был достигнут в перевалке нефти (19,7%) и сжиженного газа (11,3%). Перевалка нефти за три квартала 2010 года составила 4,9 млн т.

«Надежда»

Компания «Надежда» предоставила своим клиентам возможность заправиться газом пропан-бутан «Евростандарт» на АГЗС, которые расположены по адресам: смт. Решетилровка, ул. Фрунзе, 143; Кременчуг, ул. Флотская, 8; г. Кобеляки, ул. Колхозная 3а. Газ «Евростандарт» имеет строго сбалансированный углеводородный состав с максимальным содержанием пропана в смеси в зависимости от погодных условий, низким количеством серы, непредельных углеводородов, с добавлением различного рода присадок, улучшающих его характеристики.

«Черноморнефтегаз»

ГАО «Черноморнефтегаз» получило лицензии на хранение и транспортировку газа на пять лет. Соответствующее решение принято на заседании Нацкомиссии по регулированию электроэнергетики. Новые лицензии будут действовать с 23 октября 2010 года до 22 октября 2015 года. Решение принято в связи с окончанием срока действия лицензий. Объемы на хранение и транспортировку газа компанией будут уточняться.

Акция

30 сентября сеть ОККО подвела итоги акции «Заправляй Pulls 95 — выигрывай VOLVO XC70!», сообщили в пресс-службе компании. Напомним, каждый клиент — зарегистрированный участник программы лояльности FISHKA, собравший во время акции на своей карточке FISHKA 2500 баллов, начисленных за топливо Pulls 95, имел шанс выиграть автомобиль VOLVO XC70. В результате компьютерной жеребьевки победительницей акции и обладательницей нового VOLVO XC70 стала Наталья Чубенко из Острога (Ровенская область). Всего в розыгрыше приняли участие 19 256 участников.

Подпольщики

На Полтавщине при проведении мероприятий, направленных на выявление и разоблачение преступлений в сфере топливно-энергетического комплекса, внимание полтавских налоговиков привлекло здание, в котором 57-летний местный «бизнесмен» открыл собственную «подпольную» АЗС. Как оказалось в ходе проверки, предприниматель не имел никаких документов, разрешающих осуществлять данную деятельность. Налоговики описали и изъяли 1050 л дизельного топлива, а также оборудование, которое использовалось для производства топливосмазочных материалов.

«Татнефть» отрекается от «Укртатнафты»?



ОАО «Татнефть» по состоянию на 30 июня 2010 года создала в полном объеме резерв на обесценение своих инвестиций в ЗАО «Укртатнафта». Об этом стало известно в пятницу, 15 октября, из финансового отчета «Татнефти» по US GAAP.

Такое решение принято компанией в результате продолжающихся судебных разбирательств в отношении интересов акционеров.

Напомним, в настоящее время осуществляется ряд юридических процедур в украинских, российских и международных судах по возвращению активов группы «Татнефть». По состоянию на 30 июня 2010 года все юридические процедуры не дали существенных результатов, и «Татнефть» приняла решение создать в полном объеме резерв на обесценение своих инвестиций в «Укртатнафту».

Нефтетерминал для Николаева

В Николаевском порту будет построен современный мощный нефтяной терминал. Об этом заявил министр транспорта и связи Украины Константин Ефименко, передает пресс-служба Минтранса.

«Министерство топлива и энергетики передало нам 15-й причал Николаевского порта, и сегодня мы разрабатываем инвестиционную программу строительства там мощного наливного терминала», — сообщил Ефименко. Он также заверил, что планирование строительства уже началось. Таким образом Николаевский порт сможет значительно поднять уровень осуществления перевалки наливных грузов.

«Укртатнафта» до октября 2007 года контролировалась «Татнефтью». После силовой смены руководства контроль на предприятии получили украинские бизнес-группы.

Позвони мне, ПОЗВОНИ...

Практически каждая крупная сеть АЗС Украины имеет «горячую» телефонную линию, посредством которой ритейлеры пытаются наладить обратную связь с клиентами. Насколько она нужна и действительно ли является «горячей», выяснял **Дмитрий Пархоменко**



Некоторые любят погорячее...

– Хочу поблагодарить одну замечательную АЗС по адресу...

– Как вы находите работу персонала? Хотите кого-нибудь отметить или все работают хорошо?

– Никто хорошо не работает! Заправщики лезут, как сонные мухи. Примите меры!

Прежде всего мы попытались выяснить, в чем же различие между «горячей» и обычной телефонными линиями. Оказалось, что «горячий» номер у всех компаний начинается на 0-800. Его особенность заключается в том, что с находящимся на другом конце

провода оператором клиенты компании могут связаться бесплатно, находясь в любой точке Украины, если звонок делается со стационарного телефона либо таксофона. Звонки с мобильного оплачиваются по тарификации соответствующего оператора мобильной связи. Зачастую компании выбирают «красивый номер», который легко запоминается клиентами.

Номера для обслуживания «горячих» линий выделяются ОАО «Укртелеком». Плата за выделение номера 0-800 составляет 600 грн. Кроме того, в месяц за пользование номером придется платить от 40 до 400 грн. Сумма зависит от того, выделяет ли номер

непосредственно «Укртелеком» или клиент сам выбирает подходящую ему комбинацию цифр.

Однако помимо приобретения номера компания, заинтересованная в feedback с клиентом, должна выложить еще не малую сумму на расходы и содержание собственного call-центра: это оборудование и обслуживание рабочего места для оператора, оплата «горячего» номера (в которую кроме ежемесячной абонплаты входит и оплата всех входящих звонков), а также заработная плата сотрудникам службы. Впрочем, компания может и не создавать свой call-центр, а использовать аутсорсинг, как это делает, к примеру, сеть АЗС ОККО.

Старший специалист департамента маркетинга сети АЗС ОККО Валентина Григорян рассказала **НефтеРынку**, что компания пользуется услугами внешнего call-центра, который принимает и регистрирует все клиентские и внутренние корпоративные звонки. «Затем сигнал переадресовывается ответственным лицам компании для оперативного реагирования на ситуации, возникающие в процессе обслуживания клиентов сети АЗК. Call-центр, услугами которого мы пользуемся, обслуживает большое количество компаний. Сюда входят также посольства и консульства многих иностранных государств. Ориентировочное количество операторов — около 300 человек, но нас обслуживает отдельная группа, которая специализируется на предприятиях примерно такого типа», — говорит специалист.

По ее словам, когда количество клиентских звонков увеличивается (в случае проведения различных акций или внедрения определенных инноваций на АЗК), то к работе подключается большее количество операторов. В целом операторов достаточно, чтобы у клиентов не возникало проблем с тем, чтобы позвонить. Кроме того, «горячая» линия предусматривает категорию вызовов для работников АЗК. Поскольку в компании хорошо настроен механизм реагирования на каждое входящее сообщение, то неполадка на АЗК может быстрее решиться, если работник АЗК сообщит о ней через оператора «горячей» линии, чем через цепочку менеджеров», — рассказала Валентина Григорян.

В сети ОККО горячая линия работает с 2006 года. С момента запуска программы лояльности FISHKA открыта также отдельная «горячая» линия.

Функциональность «горячки»

– «Горячая» линия (далее по тексту идет приветствие).

– А я только что с кем говорил, с холодной что ли?

– Нет, вы набрали телефон ресепшна, а теперь вас переключили на «горячую» линию.

– Я хочу купить у вас бензин.

– Вы хотите приобрести топливо по безналичному расчету?

– Девушка, я хотел бы расплатиться с вами натурой: станцевать или что-нибудь в этом роде! Вы же «горячая» линия!)))

Как выяснилось, «горячая» линия — это не только «плюс один» к престижу компании. С помощью «горячей» линии клиент может высказать свое пожелание компании, похвалить ее или посоветовать, как ей стать еще лучше, говорит начальник пиар-отдела ООО «Параллель-М ЛТД» Юлия Жаткина. «Все звонки фиксируются и проходят анализ, и в дальнейшей работе мы обязательно опираемся на информацию, полученную через «горячую» линию. Так рождаются новые клиентоориентированные проекты, то есть максимально приближенные к потребностям и пожеланиям наших потребителей» — резюмировала Юлия.

Кроме того, «горячая» линия — это официальный источник информации, справочная служба, которая круглосуточно предоставляет консультации по широкому спектру вопросов функционирования АЗК компаний. Операторы ориентируют по географическому расположению АЗК компании и ее партнеров, а также подскажут, как добраться до любой интересующей АЗК, предоставят информацию о стоимости услуг — топлива, моек, товаров в мини-маркетах, расскажут о действующих программах лояльности и других маркетинговых акциях. Они осведомлены о видах топлива, его технических характеристиках, поставщиках, ценах и формах расчетов за топливо (банковская карта, топливная карта, талоны, ведомости). И наконец, самое главное — помогут клиенту оперативно решить вопросы, которые касаются качества топлива или обслуживания.

Чтобы понять, сколько же человек требуется, чтобы ежедневно отвечать на все эти вопросы, мы обратились в крупнейшие сети АЗС в Украине. Так, у пионера в этом направлении — компании ТНК — «горячая» линия, функционирующая с марта 2002 года, насчитывается шесть сотрудников, отвечающих за два «горячих» номера ТНК и ВР. Они же могут дать информацию относительно принадлежащих компании АЗС сетей «Золотой Гепард» и «Формула».

В «Лукойл» «горячую» трубку телефона поднимает лишь один основной оператор, которому помогают ответственные по каждому направлению в подразделениях компании.

Что же касается «Параллели», то там нам объяснили, что в идеале для работы в онлайн-режиме достаточно одного сотрудника, который за смену принимает от 200 до 500 звонков. Всего в штате call-центра компании работает четыре оператора.

Вопрос на засыпку

— *Добрый день! Горячая линия «ТНК-Украина». Игорь. Слушаю вас.*
Эротичным голосом:

— *Простите, а вы очень горячий?*

Разобравшись с функциями «горячей» линии, **НефтеРынок** решил выяснить, насколько готовы компании помочь своему клиенту в экстремальной ситуации. Мы задали всем компаниям один вопрос: «Как поможет «горячая» линия автомобилисту, который заправился на вашей АЗС, отъехал от нее и у него заглох двигатель?» (В похожей ситуации недавно оказались наши журналисты, см. **НР**, № 33–34, 2010).

Ответы на каверзный вопрос были схожи, однако имели и небольшие различия.

Начальник центра общественных связей ПИИ «Лукойл-Украина» Валерий Рясик сообщил, что «такое (заглох двигатель. — **НР**) при заправке нашим топливом невозможно ТЕОРЕТИЧЕСКИ! Позвонив на «горячую» линию (в рабочее время), водитель может вызвать лабораторию (обладающую всеми необходимыми государственными сертификатами), которая на его глазах проведет электронный анализ проб».

Начальник пиар-отдела ООО «Параллель-М ЛТД» Юлия Жаткина рассказала, что в такой ситуации сотрудник call-центра передает информацию непосредственному руководителю АЗК, который оперативно связывается с клиентом для решения вопроса. «При необходимости мы можем привлечь собственную мобильную лабораторию качества и другие службы. В любом случае действия наших сотрудников будут направлены на то, чтобы вопрос клиента был полностью исчерпан и он остался доволен результатом».

«Вообще алгоритм действий оператора call-центра в стандартных и даже в нестандартных ситуациях четко прописан в инструкциях, которые постоянно обновляются», — подчеркнула Жаткина.

В «ТНК-ВР Коммерс» также настроены на диалог с клиентом: «Алгоритм решения индивидуальный, в зависимости от ситуации, но в любом случае автовладелец получит максимальную обратную связь. После того как клиент изложит все детали проблемы, жалоба будет передана в отдел контроля, который направит мобильную лабораторию на АЗК и отберет пробы топлива. После поступления паспорта качества на «горячую» линию вам сообщат

результаты проверки. В зависимости от них будут приняты необходимые меры. Если топливо окажется нестандартным, вопрос возмещения ущерба будет решаться с владельцами станции».

Начальник сектора анализа и мониторинга сети АЗС ОККО Галина Лопаченко отмечает, что «горячая» линия гарантирует реагирование на ситуацию. Уполномоченные сотрудники как региональных отделений, так и головного офиса лично звонят клиенту, каждый случай активно выясняется, принимаются справедливые решения».

Важно помнить

— *Я всегда запрашиваю на ваших заправках и хочу поучаствовать в рекламной акции.*

— *Сообщите, пожалуйста, номер вашего авто.*

— *У меня бензопила «Дружба», машины нет...*

Проанализировав украинский рынок, **НефтеРынок** выяснил, что большая часть компаний уделяет достаточное внимание общению с клиентами, в том числе и посредством «горячей» линии, которая не должна быть только статусной маркетинговой «фишкой», демонстрирующей престиж компании. «Горячая» линия в первую очередь должна помочь в решении возникающих у авто владельцев проблем, устранять недостатки в обслуживании сети АЗС, а значит, приводить в компанию новых покупателей. Что касается тех компаний, которые пока не открыли свою «горячую» линию, то им стоит поторопиться, ведь подсказок от клиентов по улучшению качества обслуживания они не получают и могут затормозить развитие собственного бизнеса. ■

Диалоги с операторами «горячей» линии взяты с сайта компании «ТНК-ВР Коммерс»

ПРЯМАЯ РЕЧЬ

Начальник сектора анализа и мониторинга сети АЗС ОККО Галина Лопаченко:



«Важно, что мы рассматриваем и реагируем на каждый звонок.

Особенно если это жалоба на качество топлива или на обслуживание. «Горячая» линия позволяет делать это в очень быстрый срок — и это удобно как компании, чтобы мониторить ситуацию на АЗК в режиме реального времени, так и клиенту, который позвонил, рассказал, помог выяснить обстоятельства и получил не только результат, но и понимание и сотрудничество с нашей стороны.

Если предположить, что у клиента возникли проблемы после заправки на нашей АЗК — в компании есть установленная и отработанная процедура реагирования.

При наступлении инцидента менеджер компании предлагает клиенту отбор проб нефтепродукта. Для этого вызывают представителя лаборатории и в присутствии клиента отбирают пробы нефтепродукта из ТРК, из которой был заправлен автомобиль (отбирается по три пробы: первая — в лабораторию для анализа, вторая — клиенту, третья — арбитражная, хранящаяся на АЗС в течение 45 дней). Пробы из топливной системы автомобиля или из бака отбираются на СТО в присутствии представителя АЗС и клиента и передаются на анализ в лабораторию (по желанию клиента). Результаты анализа нефтепродуктов сообщаются клиенту с представлением соответствующих документов (паспортов качества на нефтепродукт)».

Компания	Горячие линии сетей АЗС Украины	
	Номер	Вид линии
Shell	0 800 500 423	«Горячая» линия
OKKO	0 800 505 118	«Горячая» линия
WOG	0 800 500 61 30	«Горячая» линия
«Параллель»	0 800 503 333	«Горячая» линия
ТНК	0 800 300 028	«Горячая» линия
«Лукойл»	0 800 50 111 00	«Горячая» линия
КЛО	0 800 301 555 0	«Горячая» линия
«Надежда»	(0532) 51 83 77	Многоканальный номер
ТЭС	0 800 505 144	«Горячая» линия
АТАН	0-800 501 583	«Горячая» линия
«Веста»	0 800 500 6 900	«Горячая» линия
«Укр-Петроль»	(03342) 2 15 65	Многоканальный номер
«Авиас»	(0562) 33 43 31	Многоканальный номер
«Калина»	0-800-30-913-3	«Горячая» линия
GFC	(062) 385 49 70	Многоканальный номер
Marshall	(057) 756 26 86	Многоканальный номер
«БРСМ-Нафта»	(044) 586 94 49	Многоканальный номер
«Ранг»	(0512) 50 05 25	Многоканальный номер
«Нефтек»	(066) 7 100 100	«Горячая» линия

Все без ума от Platt'sa

Нефтяные котировки взмыли вверх, и, похоже, рынок начинает привыкать к высокой стоимости сырья. С конца сентября нефть не опускалась ниже \$81/барр. Так, 14 октября североморский Brent стоил \$83,6/барр., а Urals котировался по \$82,7/барр. в Средиземноморье. Несмотря на это страны, входящие в ОПЕК, не видят надобности снижать темпы добычи для удержания цены нефти на уровне \$70–80/барр. Также члены нефтяного картеля убедительно просят соблюдать квоты на добычу, чтобы не допустить дисбаланса и тем самым спровоцировать рынок в ту или иную сторону, об этом 13 октября заявил министр нефти Кувейта.

Независимо от высоких трендов на внешнем рынке, в Украине к середине месяца нефтепереработкой занимались четыре предприятия. После профилактического ремонта 9 октября возобновили работу Шебелинский ГПЗ.

Остатки нефти на НПЗ Украины на 14.10.10 (тыс. т)

НПЗ	Нефть	Бензин	ДТ	Мазут
Лисичанск	55,4	28,0	0,2	4,8
Кременчуг	42,8	33,9	10,1	12,0
Одесса	21,9	6,9	7,8	22,0
Надворная	93,5	1,6	4,6	6,0
Дрогобыч	38,9	1,5	1,0	1,1
Шебелинка	9,4	1,9	2,2	0,8
ВСЕГО	261,9	73,8	25,9	46,7

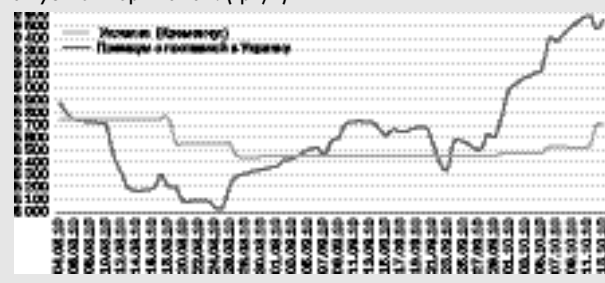
Ресурсы нефти для НПЗ Украины на 14.10.10 (тыс. т)

НПЗ / Поставщик	Ресурс	Поставлено	Переработано
Кременчуг	408,0	172,1	129,3
Импорт	240,0	104,6	
Украина	168,0	67,5	
Лисичанск	450,0	234,5	207,7
Импорт	450,0	233,8	
Украина	0,0	0,7	
Дрогобыч	19,0	0,0	0,0
Импорт	0,0	0,0	
Украина	19,0	0,0	
Надворная	19,0	12,5	0,0
Россия	0,0	0,0	
Украина	19,0	12,5	
Одесса	95,0	79,8	80,2
Россия	95,0	79,8	
Украина	0,0	0,0	
Шебелинка	41,3	17,4	10,8
Россия	0,0	0,0	
Украина	41,3	17,4	
ВСЕГО по НПЗ	1032,3	516,3	428,0
Россия	785,0	418,2	
Украина	247,3	98,1	

А вот прогнозы по Одесскому НПЗ подтвердились — завод остановится в конце октября. Пресс-служба распространила сообщение, в котором сказано, что в связи с текущей неблагоприятной маркетинговой ситуацией на украинском рынке нефтепродуктов и, как следствие, низкой эффективностью работы ПАО «Лукойл-Одесский НПЗ» в компании принято решение о переносе планового ремонта на предприятии с первого квартала 2011 года на четвертый квартал 2010 года. В связи с этим в третьей декаде октября 2010 года на предприятии начнутся работы по остановке технологических объектов. В ходе планового ремонта будет проведена регенерация катализатора риформинга и гидроочистки, а также буде реализован ряд инвестиционных проектов, связанных с повышением эффективности работы предприятия. Также будут выполнены работы по ремонту установок с проведением плановой ревизии и диагностики оборудования. При этом в сообщении указывается, что во время проведения ремонта ПАО «Лукойл-Одесский НПЗ» АЗС ПИИ «Лукойл-Украина» будет снаб-

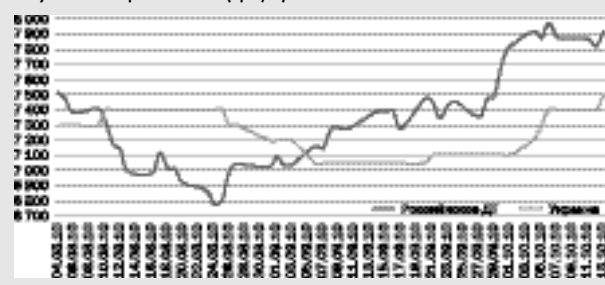
Динамика цен на А-95 в Украине, август–октябрь 2010 г. (грн/т)

Диаграмма 2



Динамика цен на ДТ в Украине, август–октябрь 2010 г. (грн/т)

Диаграмма 3



жаться нефтепродуктами, накопленными в резервуарном парке предприятия и поступающими с других НПЗ «Лукойла».

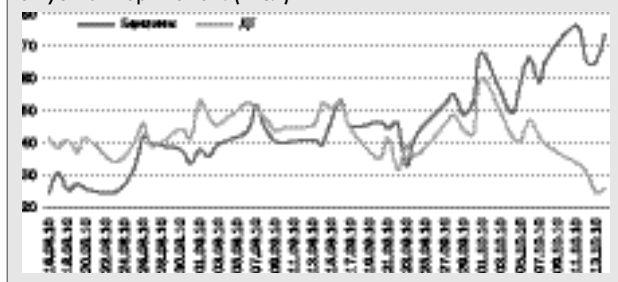
Дорогой ресурс

Между тем на рынке нефтепродуктов продолжает нарастать паника. Котировки зашкаливают, импортные топлива дорожают, за ними подтягиваются цены на нефтепродукты отечественного производства. К середине октября бензин А-95 10 ppm котировался в Средиземноморье по \$797/т, а дизтопливо 1000 ppm по \$726/т. Украинские предприятия, подстраиваясь под заморские цены, поднимали стоимость продуктов едва ли не ежедневно, что сказалось на покупательской активности.

Так, Кременчугский НПЗ, начиная со вторника, 12 октября, методично менял свой прайс в сторону увеличения. К середине месяца

низкооктан подорожал на 250 грн/т, до 8 550 грн/т, А-92 прибавил 180 грн/т, до 8 650 грн/т, А-95 набрал 280 грн/т — 8 800 грн/т. ДТ подорожало немного меньше — на 150 грн/т, до 7 550 грн/т. Такое увеличение было прогнозированным, потому опытные покупатели не были удивлены такому сценарию. Со слов оптовиков, подорожание продолжится, но в каких величинах, неизвестно. Подорожал газ для покупки автонормами. В четверг, 14 октября, «журтатнафта» прибавила 350 грн/т, до 6 150 грн/т на БТ и 6 200 грн/т на СПБТ. Ж/д нормы остались без изменений. Активного спроса на бензины не наблюдалось, чего не скажешь о ДТ, которое демонстрировало неплохие продажи на фоне конкурентов. К концу недели у импортёров исчезло ДТ, в том числе белорусское и российское, потому кременчужанам удалось немного подзаработать. «Надеемся, что прошли те времена, когда топливо сливалось с цистерны по пути к клиенту. Отгрузки идут своевременно. Начался небольшой спрос на новые бензины Energy, но отзывов на него немного. Реализация пока только в рамках Полтавской области, ведь ж/д тариф очень сильно сказывается при дальних поездках», — рассказал полтавский оптовик.

Динамика запасов нефтепродуктов на НПЗ Украины, Диаграмма 3 август–октябрь 2010 г. (тыс. т)



Импорт-экспорт и расчетный баланс бензина и ДТ в Украине в 2009–2010 гг. (тыс. т)

Таблица 1

	Бензин				ДТ			
	Имп.	Эксп.	Пр-во	Баланс	Имп.	Эксп.	Пр-во	Баланс
авг. 09	157,7	34,9	280,1	402,9	225,3	55,8	297,1	466,6
авг. 10	201,5	69,2	280,3	412,6	258,1	79,1	317,3	496,2
сен. 09	159,6	33,9	319,8	445,5	180,9	63,2	328,8	446,5
сен. 10	254,3	61,0	294,8	488,1	302,7	77,5	321,9	547,1
окт. 09	155,9	41,6	266,7	381,0	289,3	34,1	252,1	507,3
окт. 10 на 12.10	91,8	20,9	113,7	184,6	114,1	27,6	114,4	200,9
окт. 10 прогноз	200,0	50,0	270,0	420,0	270,0	60,0	290,0	500,0

Запасы светлых нефтепродуктов на НПЗ Украины на 14.10.10 (тыс. т)

Таблица 2

НПЗ	Бензины		ДТ	
	Запасы	+/-	Запасы	+/-
Лисичанск	28,0	-0,1	0,2	-15,1
Кременчуг	33,9	5,7	10,1	-6,1
Одесса	6,9	1,8	7,8	1,3
Надворная	1,6	-0,2	4,6	-1,8
Дрогобыч	1,5	-0,3	1,0	0,2
Шебелинка	1,9	0,1	2,2	0,3
ВСЕГО	73,8	7,1	25,9	-21,2

Стоимость нефтепродуктов у основных производителей на рынке на 14.10.10 (грн/т)

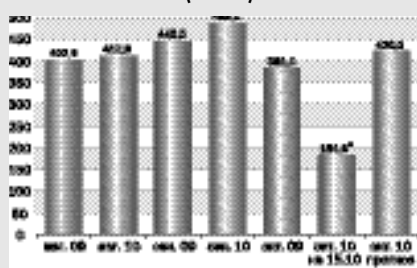
Таблица 3

Завод/дилер	А-76/80		А-92		А-95		ДТ	
	Средняя	+/-	Средняя	+/-	Средняя	+/-	Средняя	+/-
Кременчугский НПЗ/«журтатнафта»	8 450	50	8 600	50	8 750	50	7 500 (50 ppm Л)	100
Лисичанский НПЗ/«ТНК-ВР Коммерс»	н/п	—	8 900	0	9 000	0	7 800 (50 ppm Л)	—
Одесский НПЗ /«Лукойл-Одесский НПЗ»	н/п	—	н/п	—	н/п	—	н/п	—
Шебелинский ГПЗ/«Укргаздобыча»	н/п	—	н/п	—	н/п	—	н/п	—
Дрогобычский НПЗ/«Галнафта»	н/п	—	н/п	—	н/п	—	7 200	0

Н/п — нет предложений.

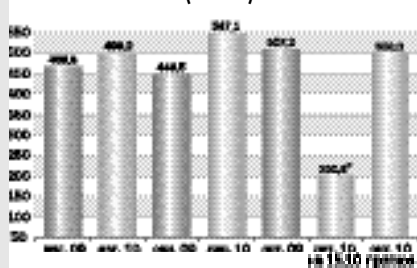
Баланс бензинов в 2009–2010 гг. (тыс. т)

Диаграмма 4



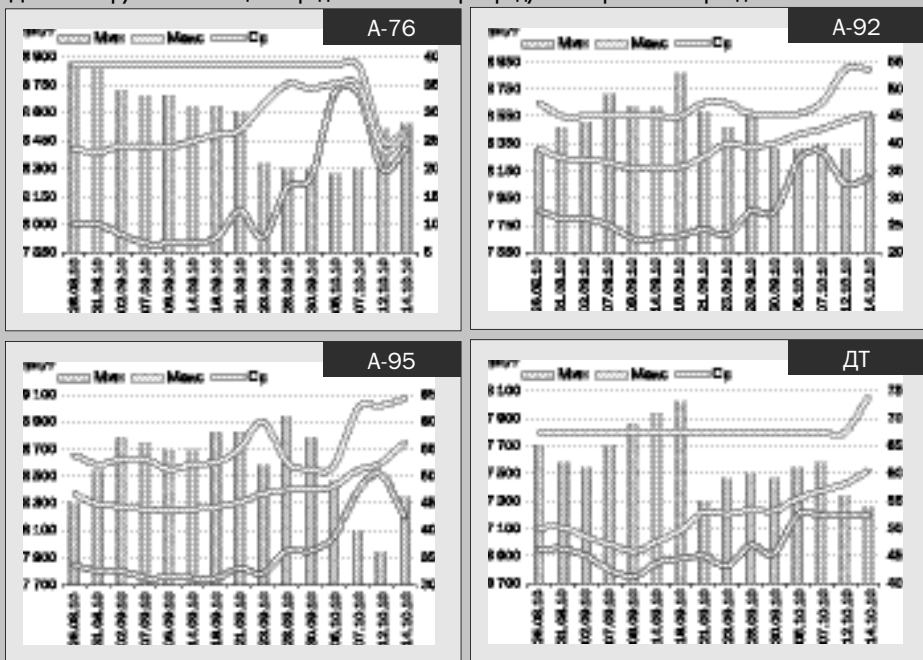
Баланс ДТ в 2009–2010 гг. (тыс. т)

Диаграмма 5



* импорт-экспорт 12.10

Динамика крупнооптовых цен и предложений на нефтепродукты в Украине за период 26.08.10–14.10.10





С началом работы Шебелинского ГПЗ на рынке стало веселее. К пуску «Укргаздобыча» «выкинула» определенное количество топлива, но не всех видов. К четвергу в прайсе появился бензин А-95. Разумеется, цены за неделю существенно изменились: +50 грн на бензины и 150 грн на ДТ. Средние цены по рынку выглядели следующим образом: А-76 — 8 400 грн/т, А-92 — 8 100 грн/т, А-95 — 8 200 грн/т, ДТ — 7 400 грн/т. Как и прежде, стоимость нефтепродуктов дешевле, чем у конкурентов, что способствует активной торговле. «Ресурс распродается в течение нескольких часов, и зачастую до 11 часов ничего не остается. Покупателям остается ждать следующего дня», — поведал столичный трейдер.

Топлива Лисичанского НПЗ дорожали ежедневно. В итоге к четвергу как официальный прайс «ТНК-ВР Коммерс», так и стоимость нефтепродуктов у региональных операторов увеличилась на 150–200 грн/т. Существенную коррективу в работу предприятия внесла поломка на установке гидроочистки дизтоплива, которая произошла 14 октября. В связи со срочным ремонтом на две недели будет приостановлено производство ДТ. По информации **НефтеРынка**, наработанное дизтопливо будет отгружаться только на нужды сети компании и на экспорт по толлинговой схеме. Также участники рынка сообщают, что лисичане успели наработать небольшой объем зимнего ДТ — продукта, на который спустя несколько недель с наступлением заморозков будет сумасшедший спрос.

«Кучцы» отгрузки лисичанских бензинов на внутренний рынок вызваны высокими ценами. Как говорят операторы ЛИНИКа, бензинами есть смысл торговать в восточном регионе и в некоторых

центральных областях. Что же касается остальных регионов, то там даже страшно просчитать полную стоимость для клиента, учитывая ж/д тарифы. Потому многие представители временно перестали предлагать лисичанское топливо, переключившись на торговлю импортом.

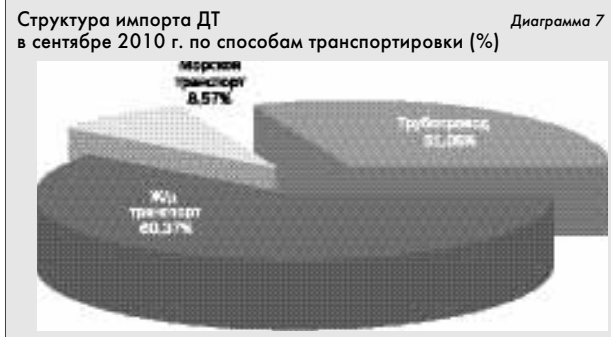
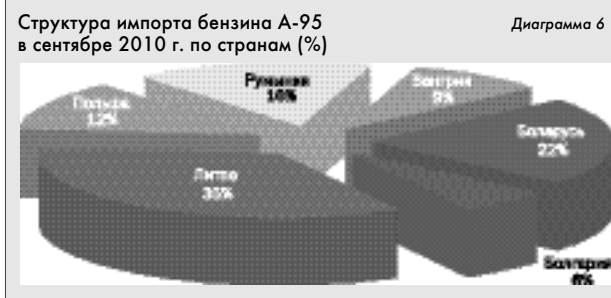
Загранпаспорт

Существенно поредело к концу недели количество предложений импортеров, что говорит об успешной торговле. Так, к четвергу исчезли предложения по российскому дизтопливу с Новограда-Волынского и Купянска. Однако купить продукт можно было по Мукачеву по 7 400 грн/т. С начала рабочей недели возобновится реализация с Новограда-Волынского, предположительная стоимость ДТ будет на уровне 7 600 грн/т. Румынский бензин у компании «Ромпетрол Украина» подорожал на 200 грн/т, до 9 000 грн/т за неделю по Херсону, вместе с тем начались отгрузки и по Измаилу по 8 800 грн/т. У конкурентов из «Инфокса» цена осталась без изменений с прошлой недели — 8 650 грн/т — несмотря на прибытие нового танкера.

Мозырское ДТ подорожало за неделю в пределах 100 грн/т, но предложений на рынке немного. Купить его можно было по 7 500–7 550 грн/т. В аналогичных пределах подорожала и белорусская «двойка», до 8 500 грн/т. Вместе с тем стоимость на А-95 от прошлой недели снизилась на 150 грн/т, до 8 800 с отгрузкой с Коростеня. Зима не за горами, и импортеры понемногу начинают завозить зимние продукты. Так, 15 октября появилось зимнее ДТ 10 ppm производства Мозырского НПЗ от «Континент Нефте Трейда» по 7 790 грн/т, однако цена пока не привлекает покупателей. Впрочем, как говорят участники рынка, продукт находится в пути, а цена выставлена с учетом подорожания следующей недели.

Все указывает на то, что при существующей динамике цен в Европе стоимость нефтепродуктов в Украине продолжит рост по всем направлениям — от цистерных партий до пистолета. ■

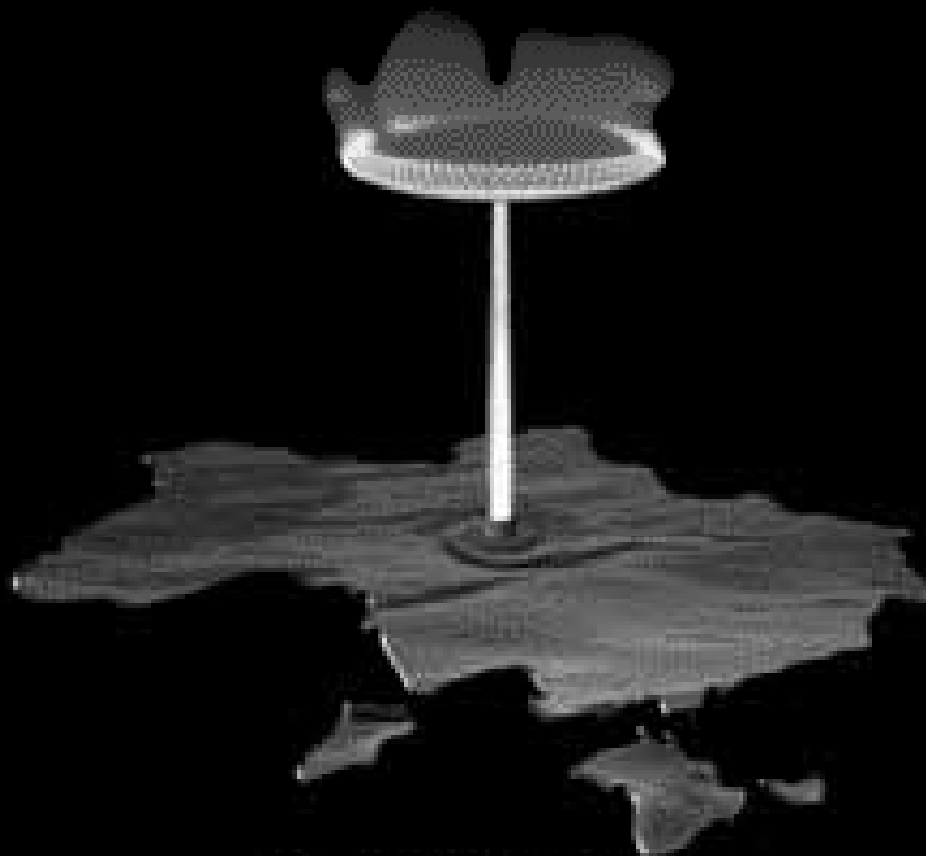
Андрей Тымчина, Александр Сиренко



ХІV МІЖНАРОДНИЙ ФОРУМ НАФТОГАЗОВОЇ ПРОМИСЛОВОСТІ



НАФТА та ГАЗ® 2010



2 - 4 листопада

Організатори:

Міністерство палива та енергетики України
НАК «Нафтогаз України»
АККО Інтернашнл

З питань участі звертайтесь:
т./ф.: (044) 456 38 04/08
www.acco.ua

Місце проведення:

Міжнародний виставковий центр
Україна, Київ, Броварський пр-т, 15

Генеральний
інформаційний партнер:



Галузевий партнер:



Інформаційні партнери:



Минфин РФ пересмотрит систему налогообложения в нефтянке

Крупнейшие российские нефтяные компании смогли убедить Минфин в необходимости снижения уровня суммарной налоговой нагрузки. Ведомство Алексея Кудрина совместно с нефтяниками разрабатывает новую налоговую схему, по которой правительство отступит от регионального принципа предоставления льгот и выработает единую систему налоговой базы.

Как рассказал РБК daily источник в Министерстве финансов, проект новой налоговой базы был разработан аудиторской компанией Ernst&Young и внесен на рассмотрение совместной комиссии при Минфине. Концепция выполнена с учетом всех предложений нефтяных компаний и представляет собой модифицированный вариант налога на дополнительный доход. Предлагается повысить налог на прибыль в обмен на снижение или обнуление экспортной пошлины и НДС. «Будет ли это снижение или полностью уход от налогов, зависит от ставки валовой нормы рентабельности проекта, а также от ограничения предельного уровня затрат», — поясняет собеседник.

Нефтяникам, по словам собеседника, выгодно полностью отменить НДС и заменить его налогом на добавленную стоимость (рабочее название). «Это близкая схема к соглашению о разделе продукции, то есть на то время, пока не окупятся инвестиции, компания должна быть освобождена от уплаты налогов», — говорит он. При этом экспортная пошлина будет платиться, но в минимальном размере, либо если разработка месторождений сильно затратна, то и от нее придется отказаться. После того как вложения будут окуплены, предлагается ввести шкалу прогрессивного налога на добавленную стоимость.

Представители «Лукойла», «Роснефти» и ТНК-ВР подтвердили, что их компании принимают активное участие в разработке новой налоговой системы для нефтяной отрасли, а «Газпром нефти» добавили, что помимо их специалистов к работе привлечены отраслевые компании-консультанты, специалисты по налогообложению и макроэкономике.

«Газпром нефть» выбрали главной по Венесуэле

Согласно решению совета директоров «Национального нефтяного консорциума», куда входят «Лукойл», «Роснефть», «Сургутнефтегаз», ТНК-ВР и «Газпром нефть», последняя выступит в качестве компании-лидера в рамках проекта по разработке блока «Хунин-6» в Венесуэле. Как пояснили в корпорации, она возьмет на себя вопросы координации усилий с венесуэльской стороной и займется разработкой директив по текущей реализации проекта.

Несмотря на заявления президента Венесуэлы Уго Чавеса, заверявшего в прошлом году, что уже через четыре года добыча нефти на «Хунин-6» достигнет 50 тыс. барр. в сутки, разработка данного блока в дельте реки Ориноко находится лишь на начальной стадии. На сегодняшний день запасы месторождения оцениваются в 52,6 млрд барр. нефти. Однако до 2013 года еще предстоит провести доразведку и уже в соответствии с ее результатами принять инвестиционное решение, которое, как отмечают в компании, будет подготовлено «Газпром нефтью». Пока предполагается, что только на начальном этапе инвестиции в проект превысят \$6 млрд. Всего в течение 25 лет планируется потратить около \$20 млрд.

Как полагают эксперты, самой «Газпром нефти» новый статус скорее

прибавит проблем, чем создаст преимуществ. Если в ходе доразведки в бассейне реки Ориноко обнаружатся новые запасы и руководству «Газпром нефти» удастся согласовать с венесуэльским руководством выгодные условия их разработки, то это улучшит имидж менеджмента компании. Но если значительных дополнительных объемов найдено не будет, то оператор будет нести определенные риски.

Напомним, изначально, когда в 2008 году был образован НКК, в него входила только одна компания — «Роснефть». Впрочем, впоследствии ей пришлось несколько потесниться и передать по 20% капитала консорциума еще четырем другим отечественным компаниям. Таким образом, была продемонстрирована решимость российской стороны полностью заменить американские корпорации, которые были выдворены Уго Чавесом в 2007 году.



ТНК-ВР выплатит рекордные дивиденды



ритарным акционером компании с долей почти 95% уставного капитала является группа ТНК-ВР, которая и контролирует решения совета директоров. ТНК-ВР традиционно платит высокие дивиденды. Дивидендная доходность по прошлогодним промежуточным дивидендам за девять месяцев 2009 года составляла 14% на обыкновенную и 18% на привилегированную акцию, что было одним из наивысших показателей в отрасли.

«ТНК-ВР Холдинг» выплачивает дивиденды дважды в год. За прошлый год они составили 9,59 руб. на акцию (94% от чистой прибыли по US GAAP — около \$4,9 млрд).

Рекордный рост промежуточных дивидендов аналитики объясняют тем, что материнской компании ТНК-ВР Ltd нужны деньги на покупку активов ВР. В настоящее время ТНК-ВР ведет переговоры о приобретении активов ВР в Алжире, Вьетнаме и Венесуэле. Британская компания продает их, чтобы покрыть ущерб от аварии на платформе в Мексиканском заливе, а преимущество в выборе покупателя отдает своей компании в России.

Совет директоров «ТНК-ВР Холдинга» рекомендовал общему собранию акционеров компании утвердить выплату дивидендов по итогам девяти месяцев в размере 8,04 руб. на одну обыкновенную именную и одну привилегированную именную акции. Общий размер дивидендов — 124,2 млрд руб. (около \$4 млрд), сообщили в компании. Таким образом, доходность промежуточных дивидендов составит 14%.

Внеочередное общее собрание акционеров, которое пройдет в форме заочного голосования, назначено на 18 ноября. Список лиц, имеющих право на участие во внеочередном общем собрании акционеров, был утвержден 12 октября.

В том, что акционеры ТНК-ВР холдинга утвердят размер дивидендов, рекомендованный советом директоров, сомнений нет, поскольку мажор-

России посоветовали отменить пошлины

Экономический суд СНГ дал России и Белоруссии три месяца, чтобы достичь компромисса в споре о пошлинах на российские нефтепродукты, и посоветовал отменить их.

Коллегия Экономического суда СНГ удовлетворила ходатайство Белоруссии и рекомендовала российской и белорусской сторонам договориться по вопросу об отмене экспортных пошлин на нефтепродукты в досудебном порядке. Одновременно удовлетворено и ходатайство России о переносе рассмотрения вопроса на три месяца для проведения согласований. Отсрочка понадобилась российскому правительству еще и по второй причине: к делу привлекаются дополнительные юристы, которым нужно время для знакомства с материалами.

Спор по поводу экспортных пошлин между Россией и Белоруссией начался еще в конце прошлого года. Российская сторона в 2010 году начала поставлять без пошлины нефть только для внутренних нужд республики, вывозными тамо-

женными пошлинами с 1 января стали облагаться и продукты переработки нефти, в том числе нефтехимическое сырье. В ответ Белоруссия на 11% подняла тариф на транзит черного золота и пыталась доказать неправомерность взимания пошлин в рамках Таможенного союза. Не найдя понимания, в марте белорусское правительство обратилось с иском в Экономический суд СНГ.

Нынешнее решение Экономического суда СНГ носит лишь рекомендательный характер. Но итоговое решение будет обязательным для исполнения обеими странами и не будет подлежать обжалованию.

Попытки прийти к компромиссному решению будут продолжаться, говорит пресс-секретарь российского премьера Дмитрий Песков. «Торгово-экономические отношения между двумя странами настолько плотные, что заморозить их невозможно. Но окончательные договоренности по пошлинам будут зависеть от готовности белорусских партнеров идти на компромисс», — отметил он.

«Русснефть» наращивает активы

ФАС одобрила ходатайства «Русснефти» на покупку двух новых активов — добывающей компании ООО «Киров Нефть» (Ижевск) и ОАО «Система-Нефть» (Москва), занимающегося организацией производства по добыче нефти и природного газа, говорится в материалах ведомства. ФАС сообщает, что «Русснефть», входящая в десятку крупнейших российских нефтяных компаний, намерена приобрести по 100% в обоих предприятиях.

Основные виды деятельности удмуртского ООО «Киров Нефть» — добыча сырой нефти и нефтяного (попутного) газа, природного газа и газового конденсата, транспортирование нефти и нефтепродуктов по трубопроводам, хранение и складирование нефти, продуктов ее переработки, газа и продуктов его переработки, оптовая торговля топливом, производство нефтепродуктов и оптовая торговля ими. ОАО «Система-Нефть» занимается организацией промышленного производства по добыче нефти и природного газа на месторождениях. Другие виды деятельности — освоение и эксплуатация нефтяных и газовых месторождений; организация и создание производственных мощностей по транспортировке нефти и газа; переработка нефти и нефтепродуктов;



создание и эксплуатация производственных мощностей по хранению газа, нефти и продуктов их переработки.

Впрочем, о новых покупках речи не идет. «Киров Нефть» и «Система-Нефть» сейчас контролируются структурами «Русснефти», и разрешение ФАС необходимо для консолидации активов на головной компании, говорит источник в компании. Такие сделки требуют одобрения, но в большинстве случаев не вызывают вопросов у ФАС, так как не ведут к ограничению конкуренции на товарном рынке, подтверждает начальник управления контроля ТЭК антимонопольного ведомства Елена Котелкина.

Ранее глава «Русснефти» Михаил Гучериев заявлял о планах по приобретению активов как в России, так и за рубежом. В начале сентября «Русснефть» уже купила небольшое добывающее предприятие в Удмуртии — ООО «Рябовское». Тогда компания поясняла, что приобретение сделано в целях наращивания добывающей и ресурсной базы «Русснефти», а также синергии активов, расположенных в регионе.

Москва не готова к Евро-4...

Москва не сможет с 1 января 2011 года перейти на стандарт моторного топлива Евро-4. Об этом сообщила заместитель главы департамента природопользования и охраны окружающей среды Москвы Марина Вакула.

По ее словам, документ, регламентирующий процесс перехода, подготовлен департаментом, однако он еще не выносился на рассмотрение столичного правительства. Произойти это может сразу же после утверждения нового мэра. Однако все участники топливного рынка должны заранее, не менее чем за полгода, быть предупреждены об ужесточении требований к топливу. Поэтому даже если удастся принять регламент по Евро-4 до новогодних праздников, он будет введен в столице только к следующему лету.

Марина Вакула считает, что дефицита более качественного топлива в Москве не будет. По ее словам, проанализировав ситуацию, столичное правительство пришло к выводу, что к поставкам топлива стандарта Евро-4 с 2011 года готовы все самые крупные нефтяные компании и нефтеперерабатывающие заводы. Однако стоит напомнить, что в свое время нефтепереработчики в штывки восприняли инициативу столичных властей ускорить процесс перехода на Евро-4.

Разница по цене между Евро-4 и Евро-3, используемым сейчас, составит 2 руб. 64 коп. Иными словами, к ценам каждой марки нужно будет прибавить именно такую сумму. То есть с введением нового стандарта качества моторного топлива его цена приблизится к психологической отметке в 30 руб.

«Да, для кошелька это обременительно, однако не надо забывать об экологии, — напомнила Марина Вакула. — Все мы живем в этом городе, ходим по его ули-

цам, и разве нам хочется дышать едким смрадом из выхлопных труб?»

Последний раз массовый переход на более экологичное топливо осуществлялся в 2006 году — тогда вся страна переходила на стандарт Евро-3. Переход на Евро-4, которым Европа пользуется с середины 2000-х, был запланирован в России на 1 января 2010 года. Однако из-за кризиса федеральные власти решили отложить этот вопрос на год, мотивировав это тем, что переход на более экологичное топливо приведет к росту цен на авторынке.

...а «Лукойл» в полной готовности

ОАО «НК «Лукойл» к I кварталу 2011 года будет готов обеспечить все свои АЗС топливом стандарта Евро-4, заявил заместитель начальника главного управления координации сбыта нефтепродуктов компании Геннадий Суворов.

По его словам, это станет возможным при введении комплекса установок с каталитическим крекингом в Нижнем Новгороде. «Мы готовы выпускать Евро-4, но, к сожалению, не весь объем может быть произведен по этому классу», — отметил Суворов. По его словам, с введением нового комплекса в Нижнем Новгороде компания сможет производить дополнительно 1,2 млн т бензина, в целом годовой объем производства составит 3,6 млн т.

Суворов напомнил, что «Лукойл» потратил на новый комплекс в Нижнем Новгороде около \$2,5 млрд. В такую сумму, по его мнению, выльется переход практически любой нефтяной компании на новые экологические стандарты топлива. Он отметил, что около 80% топлива, производимого новым комплексом, будет поставляться в Москву и Московскую область. Кроме того, к производству топлива Евро-4 уже готов пермский завод «Лукойла» и в стадии подготовки находятся НПЗ в Ухте и Волгограде. На сегодняшний день у компании, по словам Суворова, около 2 тыс. АЗС по всей стране и на всех компания уже реализует дизельное топливо Евро-4 и Евро-5 под маркой «Экто», в то время как бензины реализуются лишь класса Евро-3.

«Лукойл»

Добыча «Лукойла» в России будет падать до ввода в эксплуатацию Филановского месторождения на Каспии (после 2014 года), прогнозирует вице-президент компании Леонид Федун. «Весь прирост добычи будет происходить за пределами России. Максимум, что мы сможем сделать в России, — стабилизировать уровень добычи», — отметил он. Но общая добыча нефтекомпаний будет расти, уверен Федун.

Инцидент

Разлив нефти на площади 7 тыс. м² произошел возле Тольятти в результате столкновения нефтевоза с трейлером. Об этом сообщили в городском управлении МЧС. Авария произошла во вторник на обводном шоссе в районе Васильевских озер. Столкнулись нефтевоз Freliner и трейлер DAF. Отмечается, что в результате ДТП никто не пострадал, но сливной кран нефтевоза был поврежден, из-за чего и произошла утечка.

Московский НПЗ

Акционеры ОАО «Московский НПЗ» 15 ноября на внеочередном собрании, которое пройдет в форме заочного голосования, рассмотрят вопрос об избрании нового гендиректора завода. Также на собрание вынесен вопрос о прекращении полномочий прежнего гендиректора общества. Напомним, 8 октября решением совета директоров временно и. о. гендиректора Московского НПЗ назначен советник заместителя гендиректора «Газпром нефти» по логистике, переработке и сбыту Аркадий Егизарьян. Ранее Егизарьян занимал пост исполнительного директора NIS Petrol, возглавляя направление логистики, нефтепереработки и сбыта в сербской NIS. Полномочия гендиректора завода Ильдуса Сарварова были приостановлены.

Кадры

На выборах главы Сургута победу одержал начальник управления по работе с кадрами ОАО «Сургутнефтегаз» Дмитрий Попов (кандидат от «Единой России»). Как сообщили в территориальном избиркоме, за топ-менеджера нефтегазодобывающей компании проголосовали 58,29% избирателей.

Умеренный галоп

Веселой выдалась первая половина осени. Как-никак по календарю прошла половина этой чудной поры года. Не за горами и зима, к которой рынок готовиться не спешит. Вместо этого у трейдеров другие хлопоты: как переманить к себе клиента и где раздобыть ресурс подешевле, не нарвавшись на бодягу. С жадностью хватаясь за интересные ценовые предложения, не стоит забывать о контрабандистах и о последствиях, которыми наградят новые партнеры. Лихорадочно наблюдая за ежедневным ростом цен, оптовики ощущают очередное дежавю: история с ростом цен повторяется в который раз, и всякий раз вслед за ростом следует обвал.

Наибольшей ценовой стабильностью отличался столичный регион, где цены практически не изменились с конца первой декады октября. Вместе с тем поднять их в мелком опте не позволяет обильная конкуренция. «На протяжении недели работаем практически в убыток. Новые партии топлива и так дорогие, а объяснить постоянному покупателю тенденции в Европе, транспортировку, хранение и прочие нюансы зачастую сложно. Если так пойдет и далее, вполне вероятно, что в середине третьей декады цена на ДТ вплотную приблизится к 7,00 грн/л», — посетовал столичный оптовик. Перспектива вовсе не радует, ведь это существенно отобразится на реализации, которая и сейчас не радует.

Восточный регион столкнулся с большими ценами и незапланированной поломкой на Лисичанском НПЗ. «Отсутствие ДТ на ЛИНИКе оказалось нам только на руку. Слишком высокие цены на дизтопливо отпугивали покупателей. Клиенты устремили взор в сторону Кременчугского НПЗ, который работает стабильно и держит цены на ДТ в пределах разумного. Отгрузки проходят без задержек, потому есть возможность подзаработать», — рассказал луганский оптовик.

Вместе с тем успешно стартовавший Шебелинский ГПЗ позволил оптовикам запастись небольшими объемами сравнительно недорогого продукта. «Качество осталось без изменений, но и цена соответствует. Дефицита нет, рынок наполняется топливом. Слабое повышение

стоимости позволило сэкономить клиентам денег и поднакопить ресурс. Впрочем, это и нам на руку, ведь цены на следующей неделе, вероятно, пойдут вверх. Потому «куем железо, пока горячо», — подметил харьковский оптовик.

Восве не рады донецкие трейдеры, которые вновь столкнулись с нехваткой ДТ. «Купить с Шебелинки успеваем не всегда, а альтернативы пока нет. На Кулянке с середины недели пусто, ресурс будет только в двадцатых числах. Рассчитываем продержаться еще какое-то время на старых запасах», — сообщил местный оптовик.

Приближение зимы понемногу напоминает о себе. Первыми это начали ощущать западные регионы, где местами по ночам случаются заморозки. Несмотря на это оптовики не начинают бить тревогу, и большая часть не думает о завтрашнем дне. Напомним, у летнего дизтоплива предельная температура фильтруемости не превышает — 5°C. Таких температур еще нет, но не стоит ждать до последнего. «Может, немного и преждевременно, но успели купить в начале месяца свежее зимнее ДТ с Лисичанска. Ожидаем его прибытия в ближайшие дни. Но не спят и конкуренты, которые начали импортировать аналогичный продукт с Мозыря», — рассказал львовский оптовик. Это всего лишь вопрос времени, когда зимние продукты вытеснят с рынка летние. Но реализация оставляет желать лучшего у основной массы трейдеров, вдобавок цены на западе растут куда активнее, чем в других регионах. «Как торговать по таким ценам, не пойму. Покупатели просят дать в долг, но опыт предыдущих лет подсказывает не делать этого. Маржа по ДТ сократилась всего до 2-3 коп./л, бензины еще позволяют удерживать доход на неплохом уровне для такого периода года», — рассказал тернопольский оптовик.

Отсутствие топлива у крупных импортеров на терминале в Новограде-Вольском переклонило их на активную работу в Смыге, пользующейся скандальной славой в отношении недолива топлива. «Предложения со Смыге очень привлекательны, на 10-15 коп./л дешевле, чем у основных конкурентов. Цена 6,40 грн/л позволяет не испугать клиента и продать ему хороший объем», — поведал ровенский оптовик.

Южные трейдеры вовсе забыли про Одесский НПЗ, который в конце октября уйдет в «зимнюю спячку». Местные оптовики и клиенты уже давно наладили активную работу по другим направлениям. Дефицита топлива не наблюдается, как и активной торговли. «Нефтепродуктов разных марок и производителей вполне достаточно, что позволяет удовлетворить потребности самых изысканных покупателей. Но с таким ростом цен даже не знаешь, что говорить потенциальному покупателю, ведь цены меняются каждый час, и только в сторону увеличения», — посетовал херсонский оптовик.

Малыми шагами

Увеличение стоимости топлива на АЗС не заставило себя ждать, ведь маржа по некоторым видам топлива сократилась до нуля либо вообще заставляет розничных операторов работать себе в убыток. Пионерами движения, как и прежде, выступают западные ритейлеры, которые торгуют исключительно импортным топливом. Так, за прошедшую неделю WOG и ОККО повышали стоимость топлива в разных пределах, но остановились на практически одинаковых отметках, А-95-7,75 грн/л (у «галлов» на копейку дешевле), ДТ — 6,99 грн/л, достигнув психологической отметки в 7 грн/л. Вполне очевидно, что и она вскоре будет пройдена. Приподняли цены и «танкисты» на своих заправках — «Золотой гепард», Formula +10 коп./л на А-95 и ДТ, до 7,70 грн/л и 6,95 грн/л соответственно.

Динамика розничных цен на нефтепродукты в областях Украины на 15.10.10 по сравнению с 08.10.10 (коп./л; %)

Область	A-76	+/-	A-92	+/-	A-95	+/-	ДТ	+/-
АР Крым	686	0,1	726	0,4	763	0,2	686	-0,1
Винницкая	683	0,2	717	0,3	754	0,7	679	0,5
Волынская	678	0,0	712	0,2	746	0,4	676	0,6
Днепропетровская	672	0,0	705	0,0	736	0,1	666	0,1
Донецкая	693	-0,2	740	0,1	775	1,1	692	0,6
Житомирская	674	0,0	707	0,2	740	0,3	668	0,2
Закарпатская	681	0,1	715	0,3	749	0,6	678	0,5
Запорожская	682	0,0	709	0,1	740	0,2	669	0,2
Ивано-Франковская	683	0,0	718	0,3	754	0,6	681	0,4
Киевская	690	0,0	724	0,2	759	0,6	684	0,8
Кировоградская	680	0,2	714	0,2	749	0,5	675	0,5
Луганская	686	0,3	717	0,3	749	0,5	682	0,6
Львовская	681	0,0	715	0,2	751	0,4	680	0,5
Николаевская	681	0,3	715	0,2	746	0,6	675	0,3
Одесская	683	0,0	717	0,4	750	0,5	678	0,7
Полтавская	680	0,2	716	0,6	749	1,1	676	0,9
Ровенская	676	0,0	709	0,2	742	0,3	670	0,2
Сумская	669	-2,3	701	-3,6	732	-3,9	661	-3,2
Тернопольская	683	0,0	718	0,3	754	0,5	680	0,4
Харьковская	682	0,1	712	0,4	744	0,5	674	0,7
Херсонская	679	0,0	714	0,1	746	0,2	674	0,3
Хмельницкая	679	0,0	714	0,2	747	0,4	676	0,6
Черкасская	676	0,0	712	0,2	744	0,3	672	0,4
Черниговская	671	0,0	703	0,0	734	0,1	663	0,1
Черновицкая	676	0,0	709	0,1	741	0,2	669	0,2

До аналогичных отметок повысил стоимость за неделю и киевский оператор КЛО.

«Приват» оставался непоколебим и продолжал удерживать цены на прежних позициях, что позволило увеличить разрыв в 40–45 коп./л на «пятый» и ДТ. Одной из приятных новостей по «системе» стало начало работы части АЗС в Сумской области, где спустя два месяца местные жители начали вновь заезжать на закрытые «бело-синие» заправки. Два десятка АЗС под брендом ANP возобновили работу в конце первой декады октября. Стоимость топлива на АЗС «Альфа-Нафты» не отличается от цены нефтепродуктов на станциях в других областях: А-76-6,65 грн/л, А-92-6,95 грн/л, А-95-7,25 грн/л, ДТ — 6,55 грн/л.

По словам источника в компании, возобновила работу одна из трех фирм, простаивающая в течение 2,5 месяцев. «Судьба остальных заправок пока неизвестна», — сказал он. По его словам, из-за блокировки счетов одной из фирм сотрудники не могут получить зарплату (в сумме около 400 тыс. грн).

В той же Сумской области у «приватовцев» вскоре появится новый конкурент по оптовому направлению. «Континент Нефте Трейд» планирует с середины ноября начать оптовую торговлю топливом. По словам местных оптовиков, бывший «Континиум» намерен серьезно потрепать нервы своим конкурентам в данном регионе.

Вот где могут схлестнуться два заядлых конкурента: топливо в мелком опте у одного из них стоит дороже, нежели в рознице у другого. Ситуация комична, но нетрудно понять, почему самая низкая розничная цена у «Привата», а самая высокая — у «Континиума». Первый, вероятно, сосредоточился на ударе

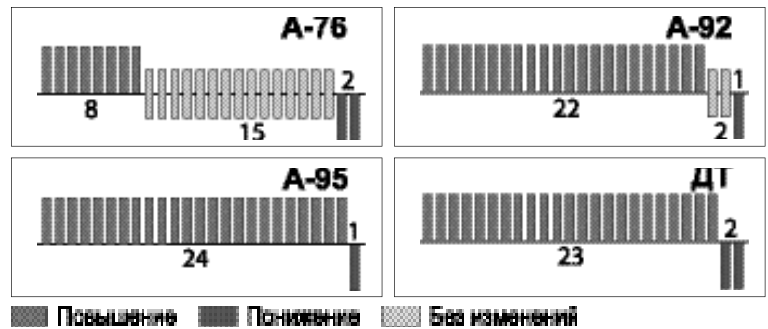
по доживающей свое «мелочи» — одиночных АЗС или маленьких сетях, которым сегодня без своей инфраструктуры просто не выжить. Высокая цена на АЗС WOG — не поверите, чтобы избежать убытков. Подняв стелу за последние две недели на 15 коп., сеть потеряла часть клиентов, а соответственно — получила минус в реализации. Значит, сократила убытки при отрицательной марже.

В общем, цепочка простая и сложная одновременно. Пока некоторые разглядывают в ней звенья, можно не заметить, как изменится состав участников рынка. А по нашим прогнозам, крупные сделки не за горами. ■

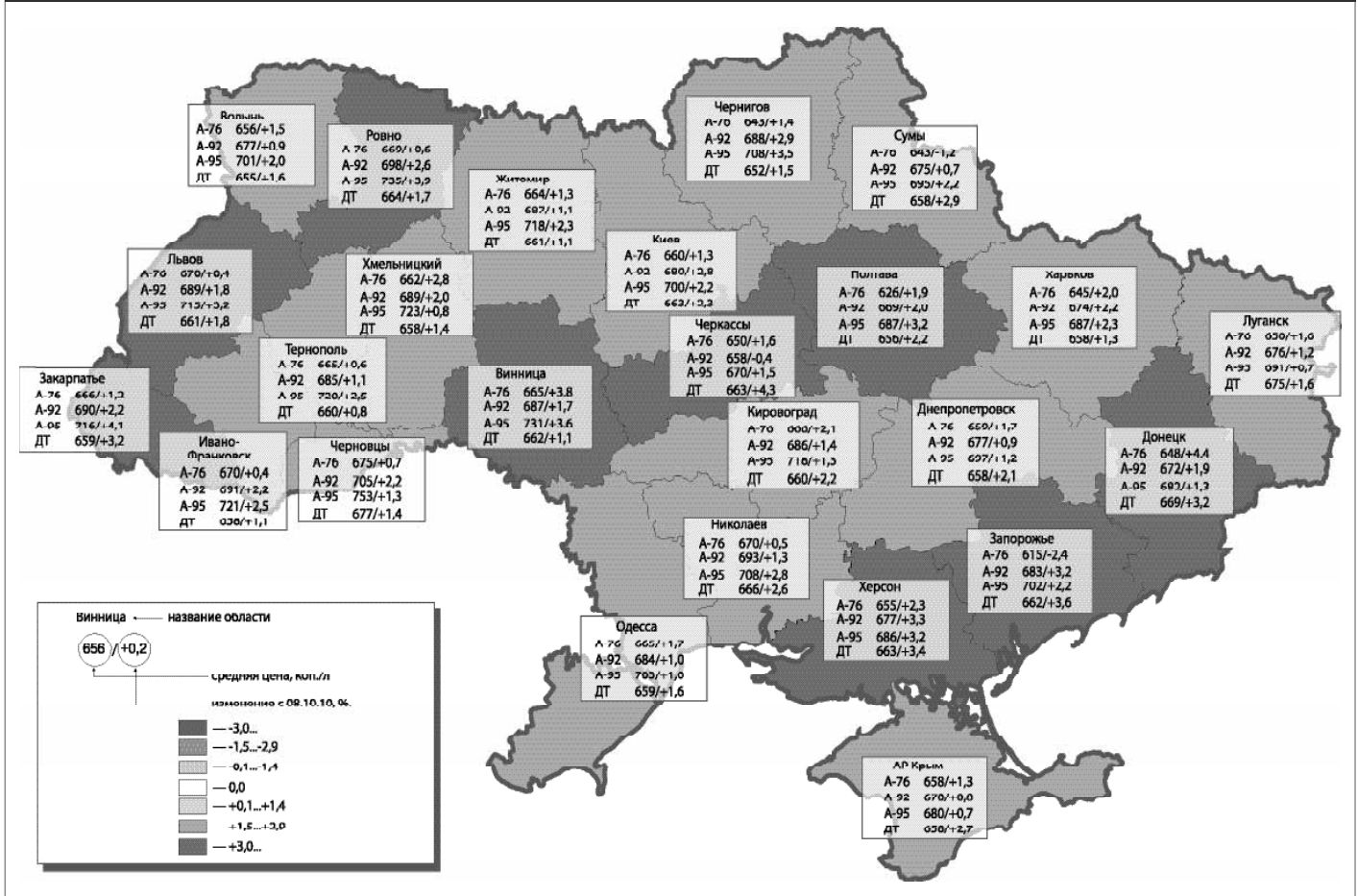
Андрей Тымчина

Пuls недели

Динамика розничных цен в регионах Украины в период 08.10.10–15.10.10



Динамика средних цен на мелкооптовые партии нефтепродуктов на 15.10.10 (коп./л)



«Роснефть» лишилась добытчика



Эдуард Худайнатов, возглавив в сентябре крупнейшую нефтяную компанию России «Роснефть», попросил дать ему 100 дней, чтобы вникнуть в дела и начать реформирование компании. Первой его реформой, похоже, стала кадровая

Новый президент НК «Роснефть» Эдуард Худайнатов в середине сентября, принимая участие в инвестиционном форуме в Сочи, предупредил о возможных кадровых перестановках в компании. «Конечно, перестановки потребуются. Это жизнь», — сказал он. Первых изменений долго ждать не пришлось. Так, в понедельник, 11 октября, в «Роснефти» сообщили, что компанию покидает вице-президент по добыче Михаил Ставский.

Михаил Ставский пришел в «Роснефть» еще в 2005 году. Все это время к нему не было претензий со стороны бывшего руководителя компании Сергея Богданчикова (напомним, принципиальное решение об увольнении Богданчикова было принято 1 сентября, он проработал на своем посту 12 лет). «В связи с окончанием срока действия трудового договора и переходом на другую работу Михаил Ставский освобожден 11 октября 2010 года от занимаемой должности вице-президента НК «Роснефть». Ставский работал в ком-

пании с ноября 2005 года и отвечал за блок нефтегазодобычи. Данные кадровые изменения осуществлены в контексте курса компании на выдвижение специалистов из кадрового резерва», — говорится в сообщении компании.

Между тем источники в «Роснефти» утверждают, что уход Ставского связан не столько с окончанием срока договора, сколько с тем, что «добытчик» не сработался с новым президентом. По их словам, с Эдуардом Худайнатовым у них произошел серьезный конфликт. Причины его неизвестны, но ясно одно: он начался сразу после назначения Худайнатова. Сам же Ставский заявил «Ведомостям», что покидает компанию в связи с переходом на другую работу.

Будет ли Ставский продавать свой пакет акций «Роснефти» (0,0007%), неизвестно. На минувшей неделе на ММВБ этот пакет стоил 15,4 млн руб. Кандидатов на место Ставского пока нет, говорят источники. Временно исполнять обязанности вице-президента будет руководи-

тель департамента нефтегазодобычи Гани Гиладеев.

Кроме Ставского компанию уже покинули начальники канцелярии Константин Головин и департамента хозяйственного обеспечения Александр Феоктистов. Он тоже был акционером «Роснефти»: согласно данным отчетности за I квартал 2010 года, он владел 0,0004% акций компании. На минувшей неделе на ММВБ этот пакет стоил 8,8 млн руб. Представитель «Роснефти» отставки в компании комментировать отказался.

Отставка Ставского — явно не последняя в госкомпании. Уже решено, что ее покинет начальник департамента информации и рекламы Петр Котов, рассказывает сотрудник «Роснефти»; ждут в компании и более крупных отставок. Может уйти еще один ключевой менеджер — курирующий логистику и нефтепродукты вице-президент Игорь Ромашов. Сам господин Ромашов сказал, что никаких предложений пока не получал и остается работать в «Роснефти», но источники на рынке уверены, что компанию он покинет. А сотрудники самой компании говорят, что не за горами и отставка главного бухгалтера Антонины Ким.

Кроме того, пророчат уход и еще одного вице-президента — Питера О'Браена, пишет «Коммерсант». Он пришел в компанию в 2006 году и курировал «народное» IPO, а затем отвечал за связи с инвесторами. Однако с мая в «Роснефти» работает Павел Федоров, который отвечает за весь финансовый блок в должности вице-президента и получил часть полномочий О'Браена.

Эти увольнения, по словам Худайнатов, служат глобальной цели. «Без этого нельзя, жизнь не стоит на месте. Если мы хотим еще стремительнее повысить планку в добыче и переработке нефти, мы должны привлекать специалистов с мировым именем», — говорит президент НК. Но в «Роснефти» пока никаких назначений не случилось и в ближайшее время не планируется, утверждают источники в компании.

Смена команды и назначение на ключевые посты своих людей — нормальная практика для больших компаний. Но пока именитых специалистов в «Роснефти» не появилось, и обязанности уволенных менеджеров исполняют их заместители. Поиск замены Ставского сейчас только ведется. Причем подбирается кандидат не столько по профессиональным качествам, сколько по личным: ново-

му президенту нужны стопроцентно лояльные подчиненные, делятся источники в «Роснефти». Найти лояльного менеджера, как известно, не так сложно, а профессионального — проблемно. И рынок об этой проблеме знает.

Мнением по поводу кадровых проблем поделились в ТНК-ВР. Вице-президент компании по работе с персоналом и организационному развитию Андрей Яновский констатировал: «На рынке труда наблюдается дефицит высококвалифицированных специалистов, главным образом управленческого и инженерно-технического персонала». Причем в ТНК-ВР насчитывается несколько десятков вице-президентов, а в «Роснефти» их уже семь.

Кадровые перестановки для «Роснефти» пока не слишком болезненны, считают эксперты, но затягивать с поиском кандидатур такой компании нельзя.



В четверг, 14 октября, стало известно, что Владимир Путин подписал распоряжение о передаче «Роснефти» пяти участков на шельфах Баренцева, Карского и Черного морей. Нефтяной компании передаются Южно-Русский участок на шельфе Баренцева моря, а также участки «Восточно-Приновоземельский-1», «Восточно-Приновоземельский-2», «Восточно-Приновоземельский-3» на шельфе Карского моря. Также «Роснефти» передан Южно-Черноморский участок на шельфе Черного моря. Всего до 2020 года компания рассчитывает получить еще 20 участков в акваториях восьми морей.

Первоначальный период подготовкой проектов разработки, согласования и доразведки может занять около года, затем еще от года до полутора может занять период предварительных работ, монтажа платформ и бурения



СПРАВКА НЕФТЕРЫНКА

Государственная компания

«Роснефть» занимает первое место в России по объемам добычи нефти. Основным акционером «Роснефти» является государственная компания ОАО «Роснефтегаз», которой принадлежит 75,16% акций, еще 9,44% акций владеет контролируемое «Роснефтью» ООО «РН-Развитие». Также у «Роснефти» в настоящее время около 138 тыс. акционеров — физических лиц.

СПРАВКА НЕФТЕРЫНКА

Михаил Ставский

родился в 1961 году в Уфе. Окончил Уфимский техникум по специальности «Сейсмическая защита автоматических энергосистем» и Уфимский нефтяной институт. В 1997 году избран членом совета директоров ОАО «Ноябрьскнефтегаз», а в декабре 2000-го стал генеральным директором ОАО «Сибнефть-Ноябрьскнефтегаз». В «Роснефть» Ставский пришел в ноябре 2005 года после продажи «Сибнефти» (сейчас «Газпром нефть») «Газпрому». В «Роснефти» он курировал один из главных добывающих проектов компании — Ванкорское месторождение, которое было запущено в прошлом году.

до того, как начнется промышленная добыча. Эта новость для акций компании позитивна, но ее реальный эффект можно будет увидеть только после того, как проекты дадут нефть.

Теперь, получив, наконец, участки на шельфе, с которыми ранее «Роснефти» не везло, компании для реализации проектов нужно профессиональное кадровое подспорье, и уход ключевого вице-президента, отвечающего за добычу (в последние годы компания преуспела в целом ряде своих добывающих проектов), мягко говоря, удивляет.

Не исключено также, что вследствие смены верхушки компании корректировке подвергнутся планы «Роснефти» по расширению сети. Напомним, в минувшем году, в бытность Богданчикова президентом «Роснефти», участники украинского рынка сообщали, что НК вела пере-

говоры о приобретении крупной сети АЗС на территории Украины. Видимо, в свете последних событий выход «Роснефти» на украинский рынок будет отложен в долгий ящик. ■

Марина Пономарева по материалам «Ведомости», «Коммерсант», «Газета. ru»



OMV начала добычу нефти на шельфе Новой Зеландии

Австрийская нефтегазовая группа OMV начала добычу нефти на месторождении Manaia бассейна Taranaki на шельфе Новой Зеландии, сообщает Upstream. Начальная добыча нефти на платформе Maari оценивается в 4 тыс. барр. в день.

OMV принадлежит 69% проекта, ее партнерами являются местные компании Cue Energy (5%), Todd Energy (16%) и Horizon Oil (10%).

OMV занимается разведкой и добычей в 17 странах мира, включая страны Северной Африки, северо-запада

Европы, Ближнего Востока, Каспийского региона, Австралию, Новую Зеландию. Ежедневная добыча OMV составляет 317 тыс. барр. в нефтяном эквиваленте. Принадлежащие запасы — 1,19 млрд барр. нефти и газа в нефтяном эквиваленте. Чистая прибыль OMV в первом полугодии составила €683,53 млн.

Среди международных компаний в нефтегазовом секторе Новой Зеландии также работают англо-голландский концерн Shell, бразильская Petrobras и британская BP.

Американская Apache приобрела уже второй актив BP

Американская энергетическая компания Apache Corporation завершила вторую сделку с британской нефтяной компанией BP по покупке ее газовых активов в западной Альберте и Британской Колумбии (Канада) за \$3,25 млрд, сообщает американская газета Upstream.

Apache приобрела активы с приблизительными доказанными запасами в размере 224 млн барр. углеводородов в нефтяном эквиваленте, рассказал изданию представитель компании. Добыча оценивается в 46,5 тыс. барр. в день.

В августе Apache купила у BP активы в Пермском бассейне на западе американского штата Техас и на юго-востоке штата Нью-Мексико за \$3,1 млрд.

Третья часть сделки по продаже активов должна быть одобрена государственными регуляторами. Речь идет об активах в Египте.

BP 27 июля заявила, что распродает активы на \$30 млрд в ближайшие 18 месяцев, в основном в бизнесе по разведке и добыче, чтобы финансировать последствия ликвидации апрельской утечки нефти в Мексиканском заливе.

Нефтяники Туркмении наращивают разведку

Нефтяники Туркмении усиливают темпы разведочных работ для выявления новых залежей нефти, газового конденсата и природного газа, определения их объемов и возможностей промышленной добычи. Как сообщили в пресс-службе Министерства нефтегазовой промышленности и минеральных ресурсов Туркмении, вопрос обеспечения прироста запасов углеводородного сырья за счет ускоренного развития поисково-разведочного бурения является основным в комплексе задач, стоящих перед геологами и буровиками.

«Для эффективного его решения в государственном концерне «Туркменнефть» наметили несколько направлений. Это ускоренный ввод под глубокое бурение новых, перспективных на нефть и газ структур, ведение поисково-разведочных работ на уже разрабатываемых месторождениях с целью доразведки более глубоких горизонтов красной толщи. Работы ведутся с при-

менением новых, более эффективных технологий бурения», — отмечает пресс-служба туркменского министерства.

Активные буровые работы идут на введенном недавно в промышленную разработку месторождении Алтыгуйы, что недалеко от знаменитого Корпедже. Перспективными считают в ГК «Туркменнефть» скважины, которые бурятся на мелководье Каспийского моря, в Северном Готурдепе. Основания для этого появились после того, как скважина 29, пробуренная в мелководной части Каспия с насыпной дамбы, дала промышленный приток нефти.

Напомним, в ближайшее время Туркмению посетят руководители крупнейших нефтегазовых корпораций — Chevron (США) и Total (Франция). Целью предстоящих переговоров станет предметное обсуждение вопросов участия этих компаний в развитии энергетического сектора экономики Туркмении.

ГНКАР определилась с перспективой

ГНКАР (Госнефтекомпания Азербайджана) не отказалась от проекта строительства НПЗ в турецком порту Джейхан, сказал в понедельник высокопоставленный представитель компании. «ГНКАР не отказалась от проекта строительства НПЗ в турецком порту Джейхан, мы рассматриваем его в далекой перспективе», — сказал представитель компании.

По его словам, сейчас все усилия ГНКАР перекинула на другой проект — нефтехимический комплекс Petkim. «Мы сейчас на базе Petkim намерены построить новый НПЗ. Этот проект намного дешевле и он будет работать на нашем сырье», — пояснил источник.

Ранее несколько компаний имели планы по строительству нефтеперерабатывающих комплексов в Джейхане.

Так, казахстанская компания планировала построить в турецком порту крупного НПЗ мощностью 20 млн т нефти в год. Однако этот проект также был отложен. Помимо этого строительством в Джейхане хотел бы заняться и ряд крупных российских компаний.

Сейчас нефть в Джейхан доставляется по трубопроводу Баку–Тбилиси–Джейхан (БТД), проектная мощность которого составляет 50 млн т в год. В планах правительства Турции — строительство на территории своей страны еще одного трубопровода — Самсун–Джейхан проектной мощностью 50 млн т нефти в год. Помимо этого, в Джейхан доставляется нефть по трубопроводу Киркук–Джейхан, мощность трубопровода — 70 млн т в год.



Иран и Ирак меряются запасами

Иран увеличил оценку своих запасов нефти до 150 млрд барр. — до уровня, который позволяет Ирану вернуться на третье место в мире после Саудовской Аравии и Венесуэлы по резервам топлива.

Ранее считалось, что иранские запасы составляют 138 млрд барр. Между тем на прошлой неделе соседний Ирак заявил, что его резервы — 143 млрд барр, что и сделало его временно третьим в мире.

Министр нефти Ирана Массуд Мирказеми объявил на пресс-конференции, что Иран открыл новое нефтяное месторождение в провинции Хормузган. Министр также сказал, что Иран может добывать больше нефти (до 4,2 млн барр. в сутки), но его сдерживают квоты ОПЕК. Иран остается членом картеля и пятым в мире экспортером нефти, несмотря на то, что в отношении него действуют международные санкции.

Эксперты отмечают, что Иран и Ирак решили померяться запасами накануне очередного саммита ОПЕК, который прошел в четверг.

Мораторий снят

Администрация президента США Барака Обамы сняла мораторий на добычу нефти на континентальном шельфе в Мексиканском заливе, передает Associated Press.

Заперт был введен после экологической катастрофы 20 апреля, когда в результате взрыва на буровой платформе Deepwater Horizon, принадлежащей компании BP, в Мексиканский залив начала вытекать нефть. Утечку сырья удалось остановить только в августе этого года.

Однако после ввода моратория администрация американского президента получила множество жалоб от раз-

личных компаний США, недовольных запретом. Согласно правительственным оценкам, запрет на добычу нефти в Мексиканском заливе привел к тому, что от 8 до 12 тыс. американцев временно потеряли работу.

Министр внутренних дел США Кеннет Ли Салазар заявил, что власти страны установили более жесткие требования безопасности и защиты окружающей среды к компаниям, ведущим добычу нефти на континентальном шельфе государства. Он отметил, что правительство усилит контроль за нефтедобывающими компаниями, ведущими операции в США.



МЭА повысило прогноз мирового спроса на нефть

Международное энергетическое агентство (МЭА) повысило прогноз мирового спроса на нефть в 2011 году на 300 тыс. барр. по сравнению с предыдущим прогнозом — до 88,2 млн барр. в день, говорится в опубликованном в среду отчете агентства.

По сравнению с 2010 годом спрос на нефть в мире в 2011 году вырастет на 1,5%, или на 1,2 млн барр. в день, благодаря новым оценочным данным по третьему кварталу, особенно в странах, не входящих в ОПЕК.

В 2010 году МЭА прогнозирует мировой спрос на нефть на уровне 86,9 млн барр. в день — на 2,1 млн барр. больше, чем в 2009 году.

По данным агентства, поставки нефти странами ОПЕК в сентябре выросли на 40 тыс. барр. в день —

до 29,29 млн барр. в день. При этом МЭА повышает прогноз на спрос нефти ОПЕК в 2011 году на 0,1 млн барр. в день по сравнению с текущим годом — до 29,3 млн барр. в день.

Поставки нефти из стран, не входящих в ОПЕК, увеличились до 52,6 млн барр. в день. В 2011 году эти страны поставят миру 53,1 млн барр. в день благодаря добыче в США, Канаде и Китае, считают эксперты МЭА.

Общемировые поставки нефти в сентябре уменьшились на 150 тыс. барр. в день — до 86,9 млн барр. на фоне снижающейся добычи в странах, не входящих в ОПЕК.

Нефтепереработка в мире в третьем квартале, по оценке МЭА, достигла 75,3 млн барр. в день, а в четвертом — увеличится до 73,8 млн барр. в день.



Petrobras

Бразильская государственная нефтяная компания Petrobras вслед за \$70-миллиардным IPO хочет привлечь еще \$60 млрд на долговых рынках в течение пяти лет для финансирования инвестиционной программы. Как сообщает Reuters, об этом заявил генеральный директор компании Жозе Серджиу Габриэлли. В рамках инвестиционной программы в размере \$224 млрд Petrobras планирует почти удвоить добычу нефти в течение пяти лет с помощью так называемых подсольевых месторождений на бразильском шельфе, открытых в 2007 году и содержащих до 50 млрд барр. нефти. В сентябре компания привлекла \$70 млрд в ходе крупнейшего в истории размещения акций.

Казахстан

Экспорт нефти и газа в Казахстане за девять месяцев 2010 года увеличился на 5,9% и составил 52,9 млн т, сообщил вице-министр нефти и газа Асет Магауов. «По данным нефтедобывающих компаний, за девять месяцев 2010 года добыто 58,9 млн т нефти включая газовый конденсат, что составило 104,8% к уровню прошлого года. Экспорт нефти и газа и газового конденсата составил 52,9 млн т, 105,9% к уровню прошлого года», — сказал Магауов. По его словам, план добычи нефти и газа на 2010 год составляет 80 млн т (104,6% к уровню прошлого года), а экспорт в 2010 году ожидается на уровне 73 млн т (105,5% к уровню прошлого года).

Сотрудничество

Президент Туркмении Гурбангулы Бердымухамедов в ходе официального визита в Катар подтвердил готовность туркменской стороны к наращиванию двустороннего сотрудничества в торгово-экономической сфере и в первую очередь в нефтегазовой отрасли, в развитии которой обе страны накопили достаточно богатый опыт. Сферой сложения совместных усилий туркменский лидер назвал нефтехимическую отрасль, взаимный обмен опытом в строительстве нефтеперерабатывающих предприятий. В продолжение темы открывающихся ныне широких возможностей для сотрудничества в топливно-энергетической сфере Бердымухамедов высказался за создание совместной туркмено-катарской рабочей группы по энергетике, сообщили в пресс-службе главы Туркмении.

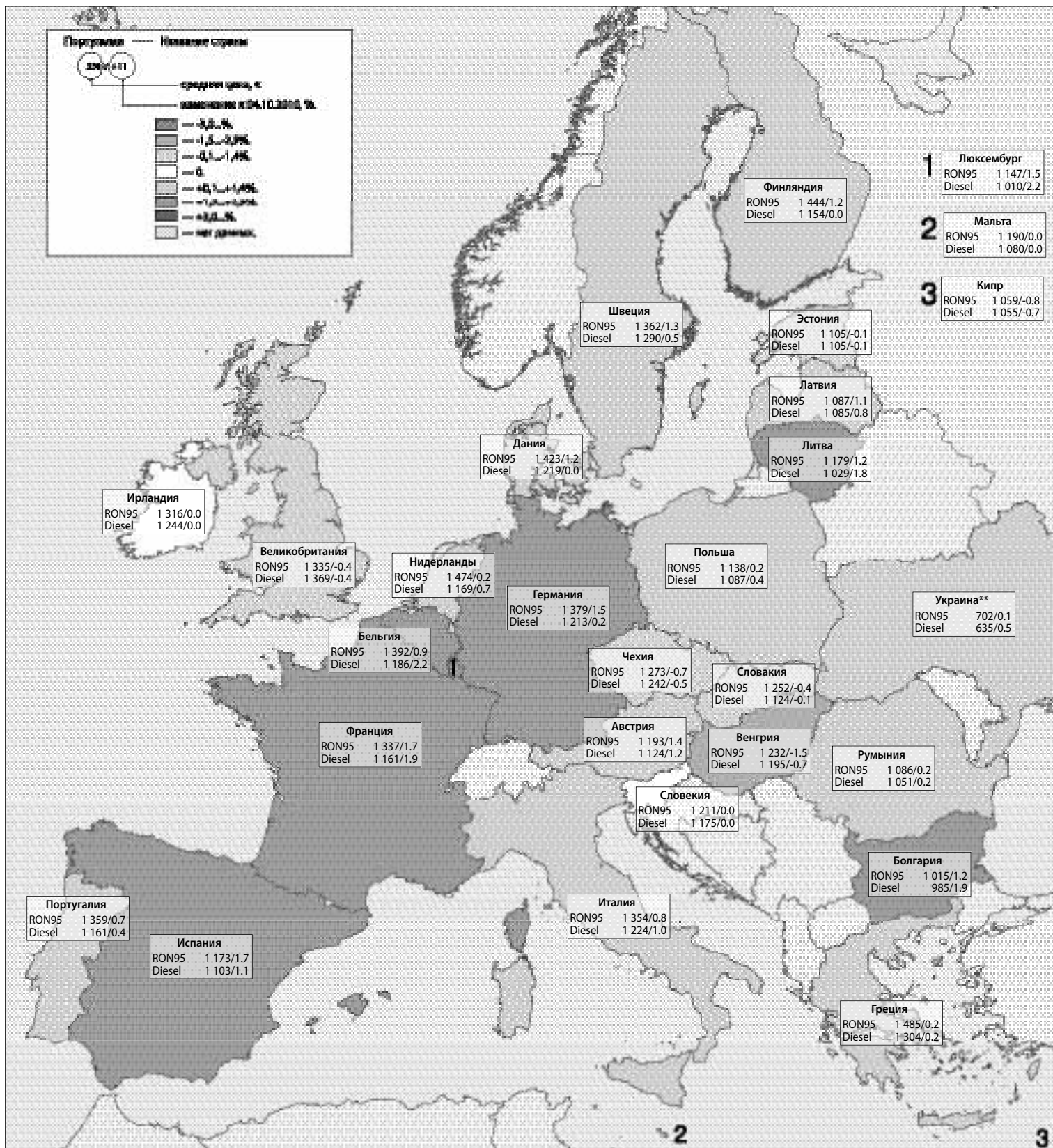
Цены на нефтепродукты в Европе на 13.10.10 (\$/т)

Нефтепродукт	FOB Med	CIF Med	Cargoes CIF NWE
Premium Gasoline 10 ppm	787	795	776
Naphtha	746	760	765
Naphtha November	—	—	756
Jet	757	—	773
ULSD 10ppm	739	749	751
Diesel 10 ppm	—	—	752
Gasoil 0.1	717	729	733
Fuel Oil 1.0	470	480	474
Fuel Oil 3.5	463	473	457

Цены SPOT на сырую нефть на 13.10.10 (\$/барр.)

Сорт/базис поставок	Цена
Dated Brent (DTD)	84,1
Statfjord (FOB)	85,6
Urals R'dam (CIF Rotterdam)	83,7
Urals ex-Novorossiisk (FOB)	82,3
Urals ex-Black Sea/Urals Med (CIF Augusta)	83,3
Siberian Light (CIF Augusta)	84,8
CPC Blend (CIF Augusta)	84,4
Azeri Light (CIF Augusta)	86,7
BTC (FOB Ceyhan)	85,9

Потребительские цены на бензин Euro-super 95 и дизтопливо в некоторых странах Европы на 11 октября 2010 г.* (€/1 000 л)



* Данные Европейской комиссии (включая все налоги и сборы)
 ** По данным УРЕСО